



# kalem

KALE ENDÜSTRİ HOLDİNG'İN ÜCRETSİZ YAYINIDIR.

SAYI

29

EYLÜL  
2016



BİR  
DEVİRİN

BAŞLANGICI

Çerkezköy

# GÜVENLİKTE 6. SEVİYE

Güvenlikte en yüksek direnç ve dayanıklılık derecesine sahip 6. seviye kapılar testini başarıyla geçtik.

TÜRKİYE'DE  
İLK

TSE  
ONAYLI

Elektrikli matkap ile  
15 dakika boyunca  
darbe uygulanmıştır



Diskler ile  
30 dakika boyunca  
baskı uygulanmıştır



Açısız taşlama  
makinesi ile  
20 dakika boyunca  
baskı uygulanmıştır



Balta ile 40 dakika  
boyunca baskı  
uygulanmıştır



Çelik kamalar ile  
50 dakika boyunca  
baskı uygulanmıştır



## KALE'DE YENİ BİR DEVRİN BAŞLANGICI

**K**ale olarak, teknolojiyi her zaman bir adım önden takip ederek, sektörümüzde öncü olmayı başardık. Bugün teknolojiyi hem üretip, hem de ihraç edebilen sayılı firmalardan biriyiz. Güven ve estetik unsurlarını, tüm ürün gruplarımızda en temel ilkelerimiz olarak belirledik. Bugün sektörde "güven" deyince akla ilk "Kale" geliyorsa bu yılların emeği ve başarısının sonucudur.

Çerkezköy'deki fabrikamızın hayata geçmesi ise hepimiz için çok önemli bir adım. Temellerini 2014'ün sonunda attığımız yeni fabrikamız, kapalı alan olarak yaklaşık 100.000 m<sup>2</sup> alana sahip. Bütün ürünlerimizi son sistem otomasyona dayalı, modern altyapıyla entegre bir şekilde üretmeye başlayacağız. Mevcut kapasitemizi iki katına çıkaracağımız yeni üretim tesisimizde aynı zamanda çalışanlarımız için de çok sayıda sosyal alan bulunuyor. Öncelikle çalışanlarımızın iş güvenliğini en iyi şekilde oluşturduk. Ardından da her bir çalışan için en iyi koşulları sunacak bir tesis tasarladık. Kale olarak, yeni hedefler ve yatırımlarla büyümeye devam edeceğiz. Yılın son aylarına girerken, hedeflerimizde bir sapma yaşamadığımızı gururla söyleyebilirim.

Taşınma sürecimiz hızla devam ediyor. Bu süreçte de özverili çalışmalarla Kale'ye yeni bir değer katan öncelikle yöneticilerimize ve tüm çalışanlarımıza teşekkürü bir borç bilirim. Kale ailesinin her üyesi titiz çalışmalarla, bizi daha ileriye taşımıştır. Kale Endüstri Holding Onursal Başkanı Sadık Özgür'ün emektar çalışanlarıyla birlikte yaptığı Çerkezköy fabrika ziyareti, Kale'nin ne kadar büyük bir aile olduğunu yeniden gösterdi. Bu süreçte yeniden gördük ki, birlik ve beraberliğin önemi çok büyük ve bizi daima yükselen hedeflerimize götürüyor. Her zaman söylediğim gibi başan, hepimizin ortak çalışması ve dayanışmasının ürünüdür.

Ne kadar büyük bir aile olduğumuzu, bu süreçte yeniden görmüş olmanın sevincini ve gururunu yaşıyoruz. Geçmişten aldığımız güven ve başarı ile ekonomimize, sektörümüze katma değer getirecek faaliyetlerimizi sürdürmeye hız kesmeden devam edeceğiz. Kale'nin yeni devri Çerkezköy'de başlıyor.

En derin sevgi ve saygılarımla...

**SEDAT ÖZGÜR**  
Yönetim Kurulu Başkanı  
Kale Endüstri Holding

**BUGÜN SEKTÖRDE  
"GÜVEN" DEYİNCE  
AKLA İLK "KALE"  
GELİYORSA BU  
YILLARIN EMEĞİ  
VE BAŞARISIDIR.**



444 0 243

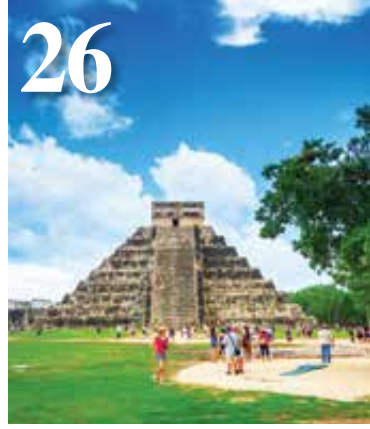
KaleTamKapsamGüvenlik  
kaletamguvenlik

**KALE ÇELİK KAPI**

www.kalecelikesya.com.tr

Kale Çelik Kapi bir Kale Kilit ve Kalıp Sanayi A.Ş. markasıdır.

kalem 3



## ONURSAL HABER

### Yeni bir devrin başlangıcı: Çerkezköy

Kale ailesi, yeni bir fabrikaya taşınmanın heyecanını yaşarken, başarılarla geçmiş bir devri kapatırken, yeni bir dönemin başlangıcının gururunu yaşıyor.

6

Kale Endüstri Holding A.Ş. Yayın Organı



**Kale Endüstri Holding A.Ş. Adına** Sedat Özgür

**Yazı İşleri Müdürü** Hasan Yılmaz

**Genel Yayın Yönetmeni** Hasan Yılmaz

**Yayın Kurulu** Sedat Özgür, Bedri Ulukan,

Hasan Yılmaz, Ülkü Karaosmanoğlu

#### YAPIMCI



**Yayın Yönetmeni** Ülkü Karaosmanoğlu

**Editör** Gizem Yerlikaya

**Sanat Yönetmeni** Ahmet Akgül

**Katkıda Bulunanlar** Gamze Özbek - Metin Özkan

#### Yönetim Yeri

Atatürk Caddesi, Başak Sokak No: 39 Güngören / İstanbul  
Telefon: 0212 705 80 00 (pbx) Faks: 0212 705 79 70

#### Yapım Yeri

Gravital Dijital İletişim Danışmanlığı A.Ş.  
Gülbahar Mah. 5. Yıl Sok. Profilo Plaza  
D Blok No:4 Kat: 2 Şişli - İstanbul  
Telefon: 0212 337 51 99

#### Baskı Yeri

VİZYON BASIMEVİ 0212 671 61 51

Yayın Türü: Yerel, Süreli, Üç aylık

3

#### SUNUŞ

Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı  
SEDAT ÖZGÜR: Kale'de yeni bir devrin başlangıcı

5

#### SUNUŞ

Kale Endüstri Holding Pazarlama Müdürü  
HASAN YILMAZ: Yeni bir devrin başlangıcının heyecanını yaşıyoruz

6

#### ONURSAL HABER

- Kale Endüstri Holding Onursal Başkanı Sadık Özgür, Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür, emektar çalışanları ve üst düzey yöneticileriyle birlikte Kale'nin yeni devrinin başladığı Çerkezköy fabrikasını ziyaret ettiler.

- Yeniliğin öncüsü Kale Endüstri Holding Yöneticileri ile Çerkezköy'de bulunan, Avrupa'nın en büyük entegre kilit üretim tesisinin yapılanma ve taşınma süreçlerindeki çalışmalarını, gelecek hedeflerini konuştuk.

16

#### VİZYON

Kale Güvenlik Sistemleri Direktörü SERKAN KARASU:  
Kale'nin 63 yıllık marka algısını, Kale Güvenlik Sistemleri'nde yaşıyoruz.

20

#### ŞEHİRİN ANAHTARI

MİMAR DURUL KUŞDEMİR: Mimarlık aracılığıyla daha iyi bir çevrenin ve daha sağlıklı kentlerin üretilebileceğine inanıyoruz.

24

#### KÜLTÜR & SANAT

Ustalar geçidi

26

#### KEŞF-İ ALEM

Coğrafya, tarih ve kültürün egzotik karışımı:  
MEKSİKA

30

#### HOBİM VE BEN

Bir dünya gezgini: Sedat Özgür

32

#### AKLINIZ EVDE KALMASIN

Önce klikle, sonra kilitle

36

#### BİLGİNİZ OLSUN

Erteleme hastalığından kurtulma yolları

38

#### İÇİMİZDEN BİRİ

Mavi Yapı firma sahibi ÖMER BAYDİLİ

40

#### YAKIN PLAN

Elektrikli kaykay: Segway

42

#### BİZDEN HABERLER



kalem'den

## YENİ BİR DEVRİN BAŞLANGICININ HEYECANINI YAŞIYORUZ

Kale Endüstri Holding olarak, Çerkezköy fabrikamıza taşınma sürecimiz hızla devam ederken sona yaklaşmanın heyecanı içindeyiz. Büyüyen adımlarla ilerlediğimiz bu yolda, hedefe hep beraber ulaşmanın gururunu yaşıyoruz. Yeni üretim tesisimizin, Kale markasını daha da güçlendireceğine inancım tam. Atılımımızın, Kale Endüstri Holding'in her çalışanına yeni bir ışık olmasını diliyorum.

Kale Endüstri Holding yöneticileriyle, Çerkezköy fabrikasının özelliklerini, taşınma sürecini ve yeni fabrikayla birlikte değişen hedefleri, yapılan yatırımları ve Onursal başkanımız Sadık Özgür'ün eski çalışanlarıyla Çerkezköy fabrikasına yaptığı anlamlı ziyareti "Onursal Haber" bölümünde okuyabilirsiniz.

Türkiye'deki güvenlik sektörünün gelişim sürecini, Kale Güvenlik Sistemleri'nin organizasyon yapısını, 7/24 Alarm İzleme Merkezi'nin başlanlarını ve gelecek hedeflerini "Vizyon" köşemizde Kale Güvenlik Sistemleri Direktörü Serkan Karasu'dan dinledik.

"Kültür Sanat" bölümünde, Türkiye sinemasının arşiv özelliği taşıyan "Türkiye Sinemasında Ustalar" sergisini İstanbul Modern'de sizler için gezdik.

Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür'ün gezi fotoğrafçılığına ve bu alandaki güzel karelere dergimizde yer verdik. "Hobim ve Ben" bölümü için hazırladığımız bu renkli sayfaları keyifle okuyacağınızı düşünüyorum.

"İçimizden Biri" bölümünün konğu, Kale ailesinin en yeni üyelerinden biri olan, 1,5 yıldır birlikte başanlara imza attığımız Mavi Yapı firma yetkilisi Ömer Baydili, bizlere firmasını, Kale ürünlerinin müşterideki algısını, gelecek hedeflerini ve yönetim anlayışlarını anlattı.

Elektrikli kaykay "Segway'in" en son çıkan yeni özelliklerini sizler için "Yakın Plan" bölümümüzde işledik.

Değişimin ve yeniliğin öncüsü Kale ile keyifli okumalar dilerim.

#### HASAN YILMAZ

Pazarlama Müdürü

Kale Endüstri Holding

# KALE ENDÜSTRİ HOLDİNG ONURSAL BAŞKANI SADIK ÖZGÜR'DEN Çerkezköy ziyareti



Kale Endüstri Holding Onursal Başkanı Sadık Özgür, Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür, eski çalışanları ve üst düzey yöneticileriyle birlikte Kale'nin yeni devrinin başladığı Çerkezköy fabrikasını ziyaret ettiler.

Kale Endüstri Holding Onursal Başkanı Sadık Özgür, Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür ile üst düzey yöneticileri, çok uzun yıllara dayanan beraberlikleriyle aynı zamanda 'yol arkadaşı' olarak gördüğü eski çalışanlarıyla birlikte Kale'nin yeni devrinin başladığı Çerkezköy fabrikasını ziyaret ettiler.

Onursal Başkan Sadık Özgür, bu ziyaretinde, 70'li yılların başında Güngören'de kurulan Kale Kilit fabrikası dahil olmak üzere uzun yıllar bilgi, yetenek ve tecrübeleriyle, iş kültürleriyle Kale'ye değer katan çalışanlarıyla beraber olmak istedi. Sadık Özgür, bu devasa entegre tesisi yol arkadaşlarıyla birlikte gezerken yeni çalışanlarla sohbetler edildi, yeri geldi sorular yanıtladı, yeri geldi eski anılar hatırlandı, hem gülmüdü hem duygusal anlar yaşandı.

Bu anlamlı ziyaret, başkanın gelişmiş bir iş kültürü ve değerlerde buluşan çalışanlarla birlikte elde edilebileceğini, halkın yüzde 90'ından fazlasının bildiği bir markanın yaratıcısı olan Sadık Özgür ve tüm Kale çalışanlarının büyük bir aile olduğunu, Sedat Özgür'ün dediği gibi Çerkezköy'de de "Güvenliğin Kalesi" olmaya devam edileceğini bir kez daha göstermiş oldu.



Avrupa'nın en büyük entegre kilit üretim tesisi olan Kale Endüstri Holding Çerkezköy fabrikası, yaklaşık 100.000 m<sup>2</sup> kapalı alana sahip. Yeni fabrikada Kale'nin bütün ürünleri son sistem otomasyona dayalı, modern altyapıyla entegre bir şekilde üretilecek. Mevcut kapasitenin iki katına çıkacağı yeni üretim tesisinde aynı zamanda çalışanlar için çok sayıda sosyal alan bulunuyor.



Kale Endüstri Holding 1953 yılında temelleri atılmış, 1979'da Kale Kilit ile atağa kalkmış, 1988 yılında tüm şirketlerini holding çatısı altında toplamış, dev yatırımları ile büyümeye devam eden ve alarmdan kasaya, kilitten sigortaya, pencere sistemlerinden kapağa ve elektronik sistemlere kadar tüm güvenlik çözümlerini birarada sunan ve büyümeye devam eden bir kurumdur.



Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür ve babası Kale Endüstri Holding Onursal Başkanı Sadık Özgür üretim bantlarını gezerken...



**soldan sağa:** Eski Fabrika Silindir Ustası **AHMET ÜZMEZ**, Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **KENAN KIZILTAN**, Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı **SEDAT ÖZGÜR**, Kale Endüstri Holding Onursal Başkanı **SADIK ÖZGÜR**, Kale Kilit eski Teknik Üretim Müdürü **RAŞİT AKSOY**, eski Kale Kilit İdari İşler Sorumlusu **ZIYA MUMCULAR**, Kale Kilit Üretim Direktörü **SERHAT VOLKAN YILMAZ**

Kale ailesi, yeni bir fabrikaya taşınmanın heyecanını yaşarken, başarılarla geçmiş bir devri kapatıyor ve yeni bir dönemin başlangıcının gururunu da yaşıyor. Yeniliğin öncüsü Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür, Kale Endüstri Holding İcra Kurulu Üyesi Bedri Ulukan ve taşınma sürecini yöneten Kale yönetimiyle Çerkezköy'de bulunan, Avrupa'nın en büyük entegre kilit üretim tesisinin yapılanma ve taşınma süreçlerindeki çalışmalarını konuştuk.

# YENİ BİR DEVRİN BAŞLANGICI

# Çerkezköy



Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı SEDAT ÖZGÜR:

## Değişim ve dönüşümümüzün en önemli göstergesi...

70'li yıllardan bu yana faaliyet gösterdiğimiz Güngören'deki fabrikamızı 2016'nın ilk yansında Çerkezköy'deki yeni fabrikamıza taşımaya başladık. Temellerini 2014'ün sonunda attığımız yeni fabrikamız yaklaşık 100.000 m<sup>2</sup> kapalı alana sahiptir. Tüm ürünlerimizi tek bir çatı altında üreteceğimiz yeni fabrikamızda günlük üretim kapasitemiz iki katına çıkacak. Yüksek teknoloji ve tüm üretim entegrasyonunun bir arada olduğu yeni fabrikamız bölgenin ve

Avrupa'nın en büyük kilit entegre tesisinin yanı sıra dünyadaki önemli birkaç kilit entegre tesisinden biri olacak. Gelişmiş inşaat teknolojisi ve son sistem makine parkuru yatırımı ile hayata geçen Kale Kilit Çerkezköy fabrikası son yıllardaki değişim ve dönüşümümüzün en önemli göstergesi olarak dikkat çekiyor. Tüm bu süreçte özverili çalışmalarından dolayı başta Kale yöneticileri olmak üzere tüm çalışanlara teşekkür ediyorum.

Kale Endüstri Holding İcra Kurulu Üyesi BEDRİ ULUKAN:

## Tarihi bir döneme tanıklık ediyoruz...

63 yıllık kurum tarihimizde pek çok önemli kilometre taşının izlerinden yürüyerek bugünlere geldik. Şimdi, Çerkezköy'deki yeni fabrikamızda tüm çalışanlar olarak, her birimiz geleceğimizi şekillendirecek olan çok önemli, tarihi bir döneme tanıklık ediyoruz.

Hayatlarını değiştirerek İstanbul'dan Çerkezköy'e taşınan yol arkadaşlarımız, fabrikamızda ilk kez

Kale'yle çalışacak yeni yol arkadaşlarımızla buluşuyor ve Yönetim Kurulu Başkanımız Sedat Özgür Bey'in ifade ettiği gibi "Yeni üretim tesisimizle önümüzdeki 25 yılın planlamalarını çok daha geniş bir alanda hayata geçirmeye" şimdiden başlıyoruz. Bu nedenle hepimiz çok heyecanlı ve çok gururluyuz. Hayırlı, uğurlu olsun diyoruz.



soldan sağa: Kale Endüstri Holding Pazarlama Müdürü HASAN YILMAZ, Kale Endüstri Holding Tedarik Yönetim Direktörü HALİL İBRAHİM AYGÜNDÜZ, Kale Kilit Üretim Direktörü SERHAT VOLKAN YILMAZ, Kale Endüstri Holding Mali İşler ve Bilgi Teknolojileri Direktörü BÜLENT ŞENTÜRK, Kale Endüstri Holding İnsan Kaynakları Direktörü EMİN ÇAY.

Kale Kilit Üretim Direktörü  
SERHAT VOLKAN YILMAZ:

Serhat Bey merhaba. 2015 Eylül'ünde dergimizde 'spagetti diyagramı'ndan söz etmiştiniz. Bir ürünün değer akışı boyunca prosesler arasındaki karmaşık git-gel hareketleri... Bunlar için 'israf noktaları' diyorsunuz. Taşınmayla birlikte bu noktalar azalıyor mu? 'Optimal doğrusal harekete' getirme fırsatı iyi değerlendiriliyor mu?

Evet, bu çerçeveden baktığınızda önceden tek bir tabakta makama vardı, şimdi iki tabakta makama var. Geçici bir dönem için de bu israf noktalarını çoğaltma riski olsa da durum kontrol altında. En büyük sıkıntılardan bir tanesi, gereksiz katma değer yaratmayan hareketlerin fazlalığıdır. Dolayısıyla bu git gel'leri lojistik olarak kontrol altında tutmak durumundayız. Mamül üretiminde de kayıplara müdahalemiz kolay olmuyor. Çünkü süre ve mesafe uzadıkça fazladan üretim yapıp stoğumuzu arttırıyoruz. Bu da taşınma aşamasında öngördüğümüz bir durumdu.

Kale Endüstri Holding Tedarik Yönetim Direktörü  
HALİL İBRAHİM AYGÜNDÜZ:

Halil İbrahim Bey'e sorumluluğumuzu yöneltelim: Tedarik Yönetim Direktörlüğü bünyesinde Kalite Yönetim Sistemleri Müdürlüğü, Satın Alma ve Lojistik Müdürlüğü, Üretim Planlama ve Stok Kontrol Müdürlüğü ile Kale Çelik Eşya Üretim Müdürlüğü var. Böylesine kapsamlı

bir çerçeveden bakıldığında Çerkezköy'e taşınma süreci özel bir önem kazanıyor. 2015 Aralık sayımızda yeni fabrikada tüm depoların ortak yönetilmesini sağlayacağını söylüyorsunuz. Mevcut durumla başlayalım. Taşınmayla neler değişti?

Mevcut durumda, aynı operasyonu etkileyen birden fazla depomuz ve iç sevkiyat kaynaklı gözükmeyen bir lojistik maliyetimiz vardı. Yeni fabrikada, depolarımızı büyüttük ve hammadde, yan mamül ve mamül grubu bazında ortaklaştırdık. Yine mevcut durumda, mamül üretimimizi tamamladıktan sonra nihai ürünlerimizi anlaşmalı olduğumuz lojistik firmasına gönderiyor ve ilgili firmada depoluyor, yine bu depodan müşterilerimize sevk ediyorduk. Yeni fabrikada ise, ürünler paketlenme operasyonundan sonra yine aynı sınırlar içerisinde kendi depolarımızda muhafaza edilecek ve müşteriye kendi depomuzdan gönderilecek. Dolayısıyla, mevcutta katlandığımız depolama maliyetinden anmış olacağız.

Tedarikçiler açısından farklılaşma oranı nasıl?

Son 1,5 yıldır taşınmadan kaynaklı, üretim kapasitemizi oldukça yükseltmiştik. Mevcut satış adetlerimizle, üretim adetlerimizi karşıladığımızda, bugünkü üretim adetlerimiz normalize olma eğilimine girdi. Böyle olunca iç bünyede kapasite boşluklarımız oluştu. Dolayısıyla dışarıda yönettiğimiz ve ürettirdiğimiz operasyonların bir kısmını içeride üretmeye başladık. Tüm bu

sürecin dışında elbette tedarikçi firmalarımız bizim olmazsa olmazımız. Taşınma aşamasında mevcut tedarikçilerimizi Çerkezköy'de konumlandırmak için görüşmeler yürüttük. Bu süreçte tedarikçi ağımda da değişimler yaşadık. Bu değişimi tedarikçide farklılaşma olarak tanımlayanlar da vardı. Ancak ben farklılaşma kavramını çok doğru bulmuyorum. Bizim amacımız farklılaşma değil; bugün olduğu gibi Çerkezköy'de de alternatif tedarikçi çalışmalarının aynı hızla devam ettirilmesi. Tedarikçilerimiz de bu konuda bize oldukça hak veriyor.

Fabrika kurulum ekipmanları ve makina satın alma süreçlerinizden biraz bahsedermisiniz? Nelere dikkat ettiniz?

Öncelikle bütçe önemli. O işin bütçesi yoksa çalışmıyoruz ve ilk etapta üst yönetimimizden onayını alıyoruz. Fabrikanın temel ihtiyaçlarını giderecek makinaların veya kurulum ekipmanlarının özellikleri teknik ekibimiz tarafından belirleniyor. Burada sadece fiyat konusunu dikkate almıyoruz. Teknik ekip ve arkadaşlarımızın değerlendirmesi, onların bize geri bildirimleri, tedarikçi firmanın yeteneği, referansları ve ödemeler dengesine uyum sağlama yetkinliklerini birlikte değerlendiriyoruz. Kalite ve fiyat uyumlaştırması ile bu çalışmalarımızı sonuçlandırıyoruz. Teknik satınalma ekibimizdeki arkadaşlarımızla birlikte bu konuda oldukça hassas çalışıyoruz.



### SERHAT VOLKAN YILMAZ

1972 Sivas doğumlu, bir yaşından beri İstanbullu, FB'li, mühendis, mekanikçi ve 2007 yılından bu yana Kale'de çalışıyor. 2014 yılında Kale Kilit Üretim Direktörü oldu.

İş güvenliğiyle ilgili, her yeni personele insan kaynaklarıyla birlikte bir haftalık bir eğitim veriyoruz. İş güvenliğinin yanı sıra Kale'yi tanıtan ve mesleki eğitimler veren oryantasyon sürecimiz devam ediyor.



Kale Endüstri Holding Mali İşler ve Bilgi Teknolojileri Direktörü  
**BÜLENT ŞENTÜRK:**

**Bülent Bey, Nisan 2015 sayımızda 2014'ten söz ederek toplam 120 milyon TL yatırım harcaması yaptığımızı, Çerkezköy'de temeli atılan fabrikaya ve yeni makinalara yatırım yaptığınızı ifade ediyorsunuz. "Mevcut kapasitemiz iki katına çıkacak" diyorsunuz. Bugüne geldiğimizde mali tablo hakkında neler söylemek istersiniz?**

O günden bugüne geldiğimizde, toplam 180 milyon TL yatırım harcaması gerçekleştirdik. Bunun 120 milyonu inşaat, diğer 60 milyonu da makina yatırımdır. Yatırımlarımızın 200 milyona çıkmasını öngörüyoruz. Firmanın yatırım ve taşınma sürecini başarı ile tamamlamasında bütün birimlerimizin master plan çerçevesinde koordineli bir biçimde çalışmasının çok pozitif etkileri olmuştur. Biz de bu süreçte tüm iş birimleri ile işbirliği içinde çalışmalarımızı sürdürdük. Mali bakımdan da disiplinli bir şekilde, aylık bazda gerek yatırım gerekse gelir - gider dengemizin bütçede gerçekleşen takibini yaparak hem kontrolü sağladık hem de firmamızın gidişatını hissedanımıza raporladık. Bütçelediğimiz

gibi çok büyük sapmalar yaşamadan da ilerlemeye devam ediyoruz.

**Finansal olarak hem ülke ekonomisini hem sektörün durumunu nasıl görüyorsunuz?**

Şu an tedbirli olma ve para batırmama dönemi. Bizim bu açıdan şu anda riskimiz yok, işimizi sıkı takip ediyoruz. Rusya ve Orta Doğu ülkeleri başta olmak üzere geniş bir ihracat pazarımız var. Kale olarak, dünyaya açılarak büyümeye devam edeceğiz. Vizyonumuz dünyada güvenlik sektöründe 10 yıl içerisinde en bilinen 5 markadan biri olmaktır. Bu yılın genel olarak ekonomik durumuna göre ise bir önceki yılın sonuçlarını yakalamak ya da bir miktar aşmanın bizim için başarılı bir yıl geçirdiğimiz anlamına geleceği kanısındayım. Birçok firma için de bu başarı sayılır diyebilirim. Kale olarak, Türkiye'de rakiplerimizin uzak ara önünde olduğumuzu söyleyebilirim. Finans kuruluşlarının nazarında kredibilitemiz çok yüksek. Hemen hemen her ay dünya ve Türkiye'nin önde gelen bankaları ile finans piyasası hakkında görüşüyorum. Finans kuruluşları puanımızın çok yüksek olduğunu söylüyorlar. Aslında biz de bunun farkındayız, yurtdışı fi-

# Çerkezköy



nans kuruluşlarından bile şirketimize kredi vermek için hemen hemen her hafta arıyorum. Ancak yine de şu dönemde biraz temkinli olmanın daha sağlıklı olduğunu düşünüyorum.

**SERHAT VOLKAN YILMAZ:**

**Serhat Bey, Kale Kilit'in Çerkezköy'deki yeni fabrikasının en çok üretim süreçlerini etkilediğini göz önünde bulundurarak taşınma sürecinde nasıl bir yol izlediğinizi sizden dinleyebilir miyiz?**

Taşınma sürecinde planlama amacıyla profesyonel, uluslararası bir firmayla çalıştık. Her hafta yaptığımız planlama üzerinden ilgili bütün birimlerden ekipler oluşturarak kontrolleri yaptık. İki haftada bir Proje Yönetim Ofisi (PMO) olarak burada hali hazırda bulunan arkadaşlarımızla bir araya geldik, planlamayı adım adım elden geçirdik, kilometre taşlarını belirledik. Riskler yazılıp önlemler ve gelişmeler konuşuldu. Tüm bunları da ayda bir İcra Komitesi'ne raporladık. Planlarımızda çeşitli adımlar belirleyerek, hedeflerimiz doğrultusunda ilerledik. Uygulamaya geçince doğal olarak belli sapmalar yaşadık. Ama burada da riskleri yöneterek,

taşınma sürecini başlattık. Bizim için taşınma dönemi çok önemli olduğu için yaz başında taşınmanın başlaması gerekiyordu. Çünkü belirlediğimiz süreç 4,5 aydı. Personelin taşınma sürecini de hesap ettik. Planlarımızda sapmalar olsa da %85'in üzerinde bir uyum sağladık. Artık koşar adım ilerliyoruz. Üretim süreçlerinde ise ilk adımımız öğrenme eğrisi. Bu süreci tamamlayıp, amacımız daha çok verimliliğe ve kapasiteye ulaşmaktı. Dört ana üretim bölümünden üçünü aktif hale getirdik. Daha sonraki süreçte de taşınmanın toplam hedefi, herhangi bir iş kazasına uğramadan bu süreci atlattı. Şu ana kadar Allah'a şükür böyle bir problemle karşılaşmadık ve karşılaşmayacağımızı umuyoruz. İş güvenliğiyle ilgili, her yeni personele İnsan Kaynaklarıyla birlikte bir haftalık bir eğitim veriyoruz. İş güvenliğinin yanı sıra Kale'yi tanıtan ve mesleki eğitimler veren oryantasyon sürecimiz devam ediyor. Yeni fabrikayla birlikte ilk 1,5 yıl içerisinde KalePen üretiminde % 50'lik bir artış ve kilitte de %50'lik bir artışı ön görmüştük. Planlarımızın alt yapısını oluşturduk. Bundan sonraki süreç, pazanın bize gösterdiği hedef doğrultusunda ilerlemek olacak.



### HALİL İBRAHİM GÜNDÜZ

1981 doğumlu, İktisat fakültesi mezunu, hukuk üzerine yüksek lisans yaptı. Beşiktaşlı, kendi ifadesiyle "şiiir kıvamında serbest yazılar" yazıyor ve 2012 yılında Kale ailesine katıldı.

Önümüzdeki 1-1,5 yıl içerisinde kapasitemizi %50 arttırma hedefimiz var. Hedeflerimizin de Kale olarak, büyümemize, kâr oranımızın artmasına katkı sağlayacağını düşünüyoruz.





# Çerkezköy



## BÜLENT ŞENTÜRK

1976 doğumlu, iktisat mezunu, Chicago'da ve Marmara Üniversitesi'nde yüksek lisans yaptı. Mali müşavir olarak çalıştı ve 2004 yılından bu yana Kale'de. 2014 yılında da Mali İşler ve Bilgi Teknolojileri Direktörü oldu.

Son iki yılda yaklaşık 3 Milyon Dolar'lık IT yatırımı gerçekleştirdik. Kale olarak FAZ1'de software'mizi değiştirerek yazılım S/4HANA"SAP" lisansını satın aldık. FAZ2 olarak ise SAP'da Bütçe-Planlama ve Kontrol modülünü de devreye almayı planlıyoruz.

## HALİL İBRAHİM AYGÜNDÜZ:

**2016 yılında Kale'de büyük yenilikler yaşanırken, özellikle yeni fabrikaya taşınma sürecinde departmanınız için nasıl bir planlama yaptınız? Hedefleriniz nelerdir?**

Tedarik Yönetimi organizasyonunun büyük bir kısmı yeni fabrikamızda görev yapacak. Ancak merkezi lokasyonumuza da hizmet veren organizasyonumuz var. Özellikle satınalma operasyonunda uzaktan iletişim iç müşteri için yeterli olmuyor. Dolayısıyla, talep edilen ürün veya hizmetle ilgili karşılıklı iletişimi merkezimizde ve yerinde sürdürmeyi devam ettireceğiz. Kalite ve Lojistik departmanlarımızı üretim organizasyonu ile eş zamanlı, Planlama departmanımızı ise kısmi ve kademeli olarak taşıyoruz. Mali İşler Direktörlüğümüzün ERP yazılımında SAP geçiş süreci kaynaklı, kadrolarımızın ve anahtar kullanıcılarımızın test ve çalışmalarda sıkıntı yaşamamasına, taşınma aşamasında gayret ediyoruz. 2 yıldır Çelik Kapı operasyonuna da destek veriyoruz. Çelik Kapı operasyonu için taşınma aşamasında otomasyon yatırımı yaptık. Bu yatırımla birlikte pazar payımızı arttırmayı hedefliyoruz. Önümüzdeki 1-1,5 yıl içerisinde kapasitemizi %50 arttırma hedefimiz var. Hedeflerimizin de Kale olarak,

büyümemize, kâr oranımızın artmasına katkı sağlayacağını düşünüyoruz.

**Taşınma sürecinin tamamen ne zaman biteceğini öngörüyorsunuz?**

Bu yılın sonunda bütün üretim operasyonlarımızı Çerkezköy'e taşımış olacağımızı öngörüyoruz. Bununla birlikte, Çerkezköy'deki idari binamızın, tüm fabrika çevresindeki mimari ve peyzaj işlemlerimizin ve diğer tüm ince dokunuşların ise önümüzdeki yılın ilk yarısı sonuna kadar devam edeceğini değerlendiriyorum.

## Kale Endüstri Holding

### İnsan Kaynakları Direktörü EMİN ÇAY:

**Mayıs 2016 sayımadaki röportajınızda Çerkezköy'deki fabrika, iş ve özel hayat atmosferinin açıklıkla çalışanlara ifade edildiğini ve bu yeni hayata adapte olunması için yollar önerildiğini anlatmıştınız. Adaptasyon anlamında mevcut durumdan söz ederek başlayalım mı? Sonra bu aşamaya gelene kadar ki planlamalarınızı ve faaliyetlerinizi konuşmak isteriz.**

Ülkemizde sanayi sektörüne personel bulma oranı gittikçe düşüyor. X ve Y kuşağı artık sanayinin dışında çalışmayı daha çok tercih ediyorlar. Bunları

da dikkate aldığımızda insan gerçekten çok önemli bir kaynak haline geldi. 6 yıl önce ayrılmak isteyen personelimize teşekkür edip işlemlerini yapıyoruz şimdi ise tümüyle işten ayrılma nedenlerini araştırıyoruz. Öncelikle sıkıntısına çözüm bulmaya çalışıyoruz ve sonrasında ise diğer personelimizin aynı sıkıntıyı yaşamaması için çalışmalar yürütüyoruz. Dolayısıyla insan kaynakları açısından güçlü bir iletişimimiz olduğunu rahatlıkla söyleyebilirim.

## SERHAT VOLKAN YILMAZ:

**Serhat Bey, fabrikanın ilk çizim aşamasından nihai haline gelene kadarki süreçte fiziksel özelliklerinin ve üretim alanlarının belirlenmesinde rol oynayan faktörler nelerdi? Var olan 5 blok hangi ihtiyaçlar çerçevesinde belirlendi?**

2017-2018-2019 yılları için hedef ve kapasitemizi belirledikten sonra ihtiyaçları çıkarttık ve sonra da benzer makina parkurunu klonlayarak Çerkezköy'de dikdörtgeni oluşturduk. Daha sonra en az kayıpla tam verim sağlayacak çalışma grupları oluşturduk. Nihayetinde 4 bloktan oluşan üretim alanı ortaya çıktı. 5. bloğumuz ise idari alandır. İlk bloğumuz hammadde stoğunun girdiği alan ve talaşlı, talaşsız imalat sahamızdan oluşuyor. 2. ve 3. bloklar, ara proseslerin yapıldı-

ğı kaplama, ahşap ve dökümhane bölümlerinden oluşuyor. 4. blok ise montaj sahamız.

## BÜLENT ŞENTÜRK:

**Bülent Bey, taşınma sürecinde, departmanınızda nasıl bir iş bölümü yaptınız ve hangi stratejileri uyguladınız?**

Mali İşler bölümünde genel olarak kadromuz merkezde kalacak. Fakat Çerkezköy'de Mali İşler Departmanı bünyesinde ihtiyaç duyulan konular için yeni fabrikada bazı arkadaşlarımızı görevlendirdik. IT tarafında hem merkezi hem de yeni fabrikamızda altyapı ve insan kaynağı çalışmalarını tamamladık. Taşınma projesi ile birlikte büyüme hedeflerimiz doğrultusunda bizim geleceğimize yapmış olduğumuz "Software Değişim Projesi"ni başlattık. Bizzat bu projenin sponsorluğunu ben yapıyorum. Projenin yöneticiliğini yapan IT müdürümüz Ercüment Alıçlı Bey ve diğer direktörlerimizin ve müdürlerimizin ekipleri ile birlikte bu projeye inanılmayan ve destek vermeleri projenin başarı şansını yükseltiyor. Son 2 yılda hem hardware hem software tarafında 3 Milyon Dolar'a yakın yatırım harcamamız oldu. Bilgi Teknolojilerini klasik yönetim anlayışından çağdaş yönetim anlayışına taşıma gayretlerimiz sürüyor. Çerkezköy fabrikada altyapı

## EMİN ÇAY

1979 doğumlu, 20 senedir İnsan Kaynakları departmanında görev yapıyor. Ofis çalışanı olarak başladığı işinde direktörlüğe kadar yükseldi. 2010 yılında Kale'de göreve başladı. 2014 yılında da İnsan Kaynakları Direktörü oldu.

Çalışanlarımızın fabrikaya adım attıkları andan itibaren ferah bir alana ulaşmalarını amaçlıyoruz. Hedeflerimizi gerçekleştirirken yönetimimizin desteğini her zaman hissettik. Ayrıca eklemek isterim; fabrikamızın açılışıyla bölgeye hatırı sayılır bir katma değer sağladık.

15 HAZİRAN 2015



13 AĞUSTOS 2015



21 EYLÜL 2015



16 EKİM 2015



19 KASIM 2015



25 ARALIK 2015





### HASAN YILMAZ

1981 İstanbul doğumlu. Kale Endüstri Holding grup şirketlerinin pazarlama müdürü olarak yaklaşık 9 yıldır grup bünyesinde çalışıyor. Evli, 3 kız çocuk sahibi. Önlisans eğitimini pazarlama, lisans eğitimini ise Marmara Üniversitesi İletişim Fakültesi'nde tamamladı.

Tek merkezden doğru iletişimi doğru kanaldan yapmak Avrupa'nın en büyük entegre kilit üretim tesisimizin taşınma sürecindeki önemli stratejimizdir.



çalışmalarımızın çoğunu tamamladık. Minimum risk felsefesi ile inşallah Disaster Recovery sistemini de yıl sonunda aktif etmiş olacağız.

### SERHAT VOLKAN YILMAZ:

**Çevresel düzenleme, işçi giriş çıkışları ve yüklenme, boşaltma işleyişindeki süreçlerin çok komplike olduğunu biliyoruz. Bu süreçlerin yönetimini gerçekleştirirken ne gibi planlamalar yapıldı. Fabrikaya gelecek makinaların özellikleri nelerdir?**

Yatırım yaparken dört tane başlığı dikkate alıyoruz. Makina faydalı ömrünü doldurduysa, kapasite artırmak istiyorsak, verimliliği geliştireceksek ya da otomasyona yönelik çalışmalar yapmak amacıyla makina yatırımını yapıyoruz. Önce kendi içimizde, makina ihtiyacımızı tartışırız ve daha sonra alternatif firmalardan teklif alır, teknik incelemeleri yaparız. Ortaya çıkacak sonucun maliyet ve metot açısından ilgili birimlerimizden fizibilite raporunu alınız. İşin durumuna göre de karara istinaden yatırımımızı gerçekleştiririz. Çerkezköy'de de bu şekilde ilerledik. Kapasite artırımına, yenilemeye ve otomasyona yönelik yatırımlarımız oldu. Aynı zamanda çevreye yönelik yatırımlarımız var. İş ve iş güvenliği ve otomasyon yatırımlarımız oldu. Önce-

likle insanı, iş güvenliğini ve çevreyi önemsiyoruz. Sonraki süreçte makina yatırımlarımız ve kapasite artırımına dair çalışmalarımız söz konusu oluyor.

### EMİN ÇAY:

**Son aşamada, personelin adaptasyonunu sağlamak için neler yaptınız?**

Çerkezköy fabrikamızda, amacımız çalışanların hem iş hem çevrede verimliliğini sağlamak. Çalışanlarımızın çay ve yemek saatlerini modern ve ferah bir ortamda geçirmelerini, boş vakitlerinde ise yeşil alanlarda güzel vakit geçirmelerini amaçlıyoruz. Mesai saatleri dışında spor etkinliklerini fabrika içerisinde gerçekleştirmeleri için şu anki projemizde, basketbol, futbol ve voleybol sahaları var. Fabrikamıza, birçok AVM'de bulunan özel bir kafe açmayı planlıyoruz. Hatta oluşturabilirsek, personelimizin ev ihtiyacını da karşılayabilecek bir marketin yine fabrika içinde açılmasını planlıyoruz. Personelin soyunma dolapları, yemek masaları özel bir tasarımla yapıldı. Çalışanlarımızın fabrikaya adım attıkları andan itibaren ferah bir alana ulaşmalarını amaçlıyoruz. Hedeflerimizi gerçekleştirirken yönetiminizin desteğini her zaman hissettik. Ayrıca eklemek isterim; fabrikamızın açılışıyla bölgeye hatırı sayılır bir katma değer sağladık. Yeni

1953 yılında temelleri atılan, 1979'daki büyük yatırımı Kale Kilit ile sektöre güçlü bir adım atan, 1988 yılında tüm şirketlerini holding çatısı altında toplayan ve 2016 yılında Avrupa'nın en büyük entegre kilit üretim tesisi olma özelliğini taşıyan Çerkezköy Fabrikası'nı kuran Kale Endüstri Holding A.Ş. sadece Türkiye'de değil, dünya pazarında da söz sahibi bir global marka olarak dev yatırımlara imza atıyor. Yarım asrı aşan tecrübesi, kurumsal yönetimi, kaliteden taviz vermeyen üretim anlayışı, dinamik ve güçlü yapısı ile Kale Endüstri Holding, ulusal, uluslararası ve bölgesel yatırım gücüyle ülke ekonomisine ciddi katkılar sağlayarak büyümeye devam ediyor.



iş merkezleri ve çevredeki konutların yapımında büyük artış oldu.

### BÜLENT ŞENTÜRK:

**Çerkezköy fabrikasının ilk yatırım planlaması nasıl ortaya çıktı?**

İlk yatırım planlaması yaklaşık 9-10 yıl önce oluşturuldu. İlk planımızı Gürpınar'da aldığımız bir arazi üzerinde gerçekleştirmek istiyorduk. 1,5 yıl geçtikten sonra arazinin konut projesine daha uygun olduğuna karar verdik. Sonrasında Çerkezköy'de arazi arayışına girdik ve bugünkü modern tesisimizin kurulduğu arsaya satın aldık. 5-6 yıl sonra ise fizibilite çalışmalarımıza başladık ve artık projede sona yaklaştık.

### Kale Endüstri Holding Pazarlama Müdürü HASAN YILMAZ:

**Hasan Bey, kuşkusuz Çerkezköy'deki yeni fabrikayla birlikte, departmanınızda yoğun günler yaşadınız. Taşınma sürecinde, öncelikleriniz neler oldu? Ve nasıl bir yönetim anlayışı izlediniz?**

Avrupa'nın en büyük entegre kilit üretim tesisinin inşaat sürecine kadar aslında çok uzun bir geçmişimiz var. Bizler sürece inşaatın hafriyat çalışması

ve temel atma töreniyle dahil olduk. Amacımız hem fabrikanın yapımı esnasında hem de temas halinde olduğumuz her noktaya (yetkili satıcı, tedarikçiler, müşteriler ve tüketiciler) tek merkezden doğru bilgi akışını sağlamaktır. Tüm çalışmalarımızı tek merkezden doğru bilgiyi aktarma üzerine kurguladık.

**Önümüzdeki dönemde, yeni fabrikayla birlikte gerçekleştirmeyi planladığınız pazarlama stratejilerinizden söz eder misiniz?**

Yeni fabrika ilk önce bizlere çok ciddi anlamda bir üretim verimliliği getirecek. Ama bunların yanı sıra yerli ürünlerimizin, daha hızlı, daha etkin ve en önemlisi daha son tüketici odaklı bir anlayışta üretilmesi ve müşterilerimize ulaşması adına çok önemli bir altyapı sağlayacaktır. Pazarlamanın en önemli çıktısı olan ürünün inovatif olarak üretilmesi ve satışa çıkışı pazarlama başlığı altındaki diğer bileşenlerin de etkin olarak hayata geçmesine önemli ölçüde katkı sağlayacaktır. Özellikle kendi alanında en'lere ve ilk'lere sahip olan bir markanın böyle bir altyapıya sahip teknolojik üretim merkezine sahip olması, markamızın, hem bölgesel hem de uluslararası arenada büyüme hızını arttıracaktır.

Son 1 yıldır, haftalık toplantılarımızda 570 satır iş listesi sürekli denetlenerek ilerlendi. Ve günde 700 TIR'lık malzememiz Çerkezköy'e taşındı. Taşınma süreci hepimize yeni şeyler öğretti. Bazı arkadaşlarımızdan ayrıldığımız için üzüldük, yeni çalışanlarımızı tanıdığımız için sevindik. Kale, herkesin gönlünü koyarak çalıştığı bir kurum. Bu süreçte bunu yeniden görmüş olduk. Çok uzun yıllar birlik ve beraberliğimizin, herkesin işine gönlünü koymasıyla devam edeceğine inanıyoruz.







KALE GÜVENLİK SİSTEMLERİ DİREKTÖRÜ  
SERKAN KARASU:

# KALE'NİN 63 YILLIK MARKA ALGISINI, KALE GÜVENLİK SİSTEMLERİ'NDE YAŞATIYORUZ

## Ülkemizde güvenlik sektörünün gelişimini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Güvenlik sektörünün önemini son yıllarda yaşadığımız üzücü olaylarla birlikte Türkiye için vazgeçilmez olduğunu gördük. Geçtiğimiz 5 yılda olduğu gibi önümüzdeki 5 yılda da güvenlik sektörünün her anlamda büyüyeceğini öngörüyorum. Bugün Avrupa'ya baktığımız zaman, içinde bulunduğumuz alarm pazarı diyebileceğimiz gerek satış gerek kiralama tarafında penetrasyon oranının yüzde 15 olduğunu görüyoruz. Çeşitli kaynaklardan yaptığımız araştırmalara göre Türkiye için bu penetrasyonun yüzde 2 olduğunu düşünüyoruz. Türkiye'de yaklaşık 19 milyon konut ve 1,5 milyon adet iş yeri olduğunu düşünürsek, bizi 400-450 bin gibi bir rakama götürüyor. Bizim kısa vadeli hedefimiz bunu yüzde 5'e taşımak. Dolayısıyla hedefimizi kısa vadede 1 milyon kullanıcıya ulaşmak olarak koyduk.

## 2014 yılında Kale Güvenlik Sistemleri Direktörlüğüne atadınız. Bu iki yılda departmanınızda neler değişti?

Her ne kadar abone sayımız 3 binlerden, 23 binlere ulaşmış olsa da, pozisyon itibarıyla sadece satış odaklı olduğumuzu düşünemeyiz. Aynı zamanda müşterilerimize Kale Kilit'in 63 yıllık kalitesini anlatacak bir hizmetle gitmemiz çok önemli. Müşteri hizmetlerimizin, teknik servislerimizin, satış ekibimizin ve şirket içindeki diğer departmanların doğru ve müşteri odaklı bir organizasyon içinde olmalarını sağlıyoruz. Geçtiğimiz iki yıl içinde bu organizasyonların, doğru insanlarla, doğru şekilde çalışmasına önem verdik. Kaliteyi artırma odağında çalıştık. Bugün müşteri-

rilerimizin de aldığı hizmet kalitesi, çalışmalarımızın amacına ulaştığını teyit eder nitelikte.

## Kale Alarm sistemlerinin kullanıcılara sunduğu hizmetleri anlatır mısınız?

Kale Alarm olarak, öncelikle kiralama tarafında hizmet veriyoruz. Ev ve ofis alarmları, bunun yanında yangın dedektörleri, su baskın dedektörleri, darbe ve gaz dedektörleri hizmetlerini veriyoruz. Kısaca, fiziksel mekanın güvenliğini ortadan kaldıracak her türlü etkiye karşı gelişmiş ürün ve hizmet yelpazemiz var.

## Kale Alarm'ı, rakiplerinden ayıran özellikler nelerdir?

Kale Alarm hizmetlerini, Türkiye'deki rakiplerimizle karşılaştığımız zaman daha kaliteli bir hizmeti, çok daha iyi fiyata verdiğimizizi söyleyebilirim. Abonelerimizden gelen onlarca teşekkür mailinden ve telefonlarından yola çıkarak hizmet kalitemizle ilgili olumlu geri dönüşler alıyoruz. Müşterilerimiz için daha butik, daha yakın, daha milli ürünlerle Kale'nin 63 yıllık marka algısını Kale Güvenlik Sistemleri'nde yaşıyoruz.





### Kale Güvenlik Sistemleri'nin gelecek vizyonu ile ilgili neler söylemek istersiniz?

Öncelikle uzaktan kontrol ve denetleme bazı servisleri hayata geçirmeyi planlıyoruz. Farklı müşteri segmentlerini farklı müşteri hizmet kalitesiyle yönetmek istiyoruz. Mobil servisleri hayata geçirip, geliştirmeye dair projeler üretmeyi hedefliyoruz. Aynı zamanda organik büyümeye de devam edeceğiz. Güvenlik danışmanlığı, yenilikçi teknoloji, ürün pazarını takip ve güvenlik projeleri önceliklerimiz olacak.



### Kale'nin Tam Kapsam Güvenlik anlayışının merkezinde olduğunuz bir yapıda kendinizi nasıl konumlandırıyorsunuz?

Esasında çok güzel bir noktaya temas ettiniz. Dışarıda da müşterilerimize, bayilerimize, iş ortaklarımıza, 63 yıllık güvenlik öğretisinin bir parçası olduğumuzu anlatıyoruz. Sadece alarm sektörüne daha sonra dahil olduk. Ürettiğimiz kilitler, kapı pencere sistemleri, sigorta acentemiz, kapı ve kasa ürünleriyle birlikte insanların güvenlik ihtiyaçlarını tek bir elden alabilecekleri bir firmanın parçasıyız. Dolayısıyla yeni ve genç bir şirket olsak da eski ve köklü bir markanın alarm şirketi olduğumuzu rahatlıkla söyleyebiliriz. Burada önemli olan geçmişten bugüne kadar Kale markası olarak verdiğimiz hizmetin alarm tarafında da aynı şekilde sunulması.

### 7/24 Alarm izleme merkezi hizmetinden nasıl geri bildirimler alıyorsunuz?

İnsanlar bizim mekanik çalışmadığımızı düşünüyor, bu da onların kendilerini özel hissetmesini sağlıyor. Aynı zamanda servis ihtiyacı

olan müşterilerimize, teknik ekibin davranış biçimi ve çağrı merkezimize gelen telefonların yanıtlanma biçimi çok etkili oluyor. Müşterimize onlarla beraber olduğumuzu, birebir ilgilendiğimizi hissettirebiliyoruz. Bu hem çok güzel hem de her şirketin sahip olmadığı bir özellik.

### Kale Güvenlik sistemleriyle ilgili yeni projelerinizden bahsedebilir misiniz?

Teknoloji çağında alarm hizmetlerimizi, Kale Alarm'ın tüm hizmetlerini dijital ortama taşımaya hedefliyoruz. Abonelerimiz dünyanın neresinde olurlarsa olsunlar, İOS ve Android uygulamaları üzerinden, evlerindeki alarm sistemlerine ulaşmalarına ve kullanmalarına olanak sağlayan bir alt yapı sistemi üzerinde çalışıyoruz. Şu anda da test aşamasındayız, projemiz tamamlanmak üzere. Bunun dışında birçok ev ve iş yerinin, çeşitli kamera yangın ihbar sistemleri, kartlı geçiş sistemleri gibi konularda desteğe ihtiyaç duyduğunu görüyoruz. Türkiye'de bu hizmetleri tek bir çatı altında veren markalı şirket sayısı çok değil.

Biz burada önemli bir oyuncu olmayı planlıyoruz. Tabii ki iç organizasyonumuzu düzenlemek ve IT alt yapımızı sağlamlaştırmak da önceliklerimiz arasında.

### Kale Güvenlik Sistemleri'nde hangi birimler bulunuyor, detaylarını sizden dinleyebilir miyiz?

Doğu ve Güney Doğu Anadolu bölgesi haricinde tüm Türkiye'ye yayılmış 67 bayi içeren bir satış ekibimiz var. 67 bayimizde çalışan yaklaşık 280 civarında satış personeli her gün müşterilerle buluşuyorlar ve bize satış sözleşmelerini aktarıyorlar. Müşterilerimize teknik anlamda destek sağlayan, yaklaşık 75 civarında teknik servisimiz var. Teknik servis çalışanlarının tüm eğitimleri de merkezden veriliyor. Sistemik eğitim programları uyguluyoruz. Bayiler ve teknik ekibimizi yöneten bir de satış ekibimiz var, 6 kişilik bölge yöneticisinden oluşuyor. Aynı zamanda kurumsal satış ekibimizi de güçlendirmeye çalışıyoruz. Organizasyonumuza şirket içinde hizmet eden birimleri de söylemek isterim: Kendi içimizde bulunan müşteri hizmetleri bölümü, teknik servis müdürlüğü, satış destek, operasyon bölümü ve Holding içinde destek aldığımız pazarlama ve insan kaynakları birimleri mevcuttur.

### Kuşkusuz en önemli biriminiz de 7/24 çalışan Alarm İzleme Merkezi'niz. Oradaki yapı nasıl işliyor?

Alarm İzleme Merkezi bizim kalbimiz diyebilirim. 7/24 tüm özverimizle müşterilerimizin güvenliğini sağlamak için kesintisiz bir takip sürdürüyoruz. Bize ulaşan ve bizim aradığımız çağrı sayıları aylık bazda 70 binlere ulaştı. Bu kadar yoğun çağrı trafiğinde müşterilerimize maksimum 11 ila 15 saniye içerisinde geri dönüş sağlayarak; Temmuz ve Ağustos aylarında yaklaşık 550 acil durum girişimi ile ilgili polis yönlendirmesi sağladık. Ayrıca gaz, yangın ve ambulans alarmlarında abonelemize en hızlı şekilde ulaşarak, hem kendilerini hem de sevdiklerini koruduğumuzu gösteriyoruz. Dolayısıyla müşterilerimiz de bizim bu hızlı geri dönüşlerimizden çok memnunlar ve teşekkür e-postaları ile bunu teyid ediyorlar.



### Sizi biraz daha yakından tanımak isteriz. Çalışma yaşamınız dışında neler yapıyorsunuz? Hobileriniz ya da yapmaktan keyif aldığınız aktiviteler neler?

Yaklaşık 25 yıldır iş hayatındayım. Ağır iş makinaları satarak başladım iş hayatıma. Kariyerimin odağında hep satış oldu. Otomotiv ve GSM sektörlerinde çalıştım, bir dönem danışmanlık da yaptım. Daha sonrasında da Kale'de çalışmaya başladım ki benim için çok önemli bir deneyim. Önemli bir hedefim de tecrübelerimi Kale Endüstri Holding'e en iyi şekilde aktarabilmek. İş dışında basketbol oynamayı, yürüyüş yapmayı çok seviyorum. Evliyim iki kızım var, onlarla vakit geçiriyorum. Tatil fırsatı yakaladığım zaman da yüzmekten keyif alıyorum.

Kale'nin yeni merkez ofisinin mimarı ve Viva Mimarlık Ofisi'nin kurucu ortaklarından Durul Kuşdemir, Kale ile yaptıkları çalışmayı, mimari anlayışını ve firmasının hikayesini anlattı.



MİMAR DURUL KUŞDEMİR:

## MİMARLIK ARACILIĞIYLA

# DAHA İYİ BİR ÇEVRENİN VE DAHA SAĞLIKLI KENTLERİN ÜRETİLEBİLECEĞİNE İNANIYORUZ

**Viva Mimarlık ofisinin kurucu ortaklarından-sınız. Bugüne kadar birçok başarılı projeye imza attınız. Bize firmanızdan bahsedebilir misiniz?**

Kubilay Akıcı, Murat Ak ve benim de dahil olduğum bir ortaklıkla kurulan Viva Architects, mimari, iç-mimari ve kentsel tasarım alanlarında projeler geliştiriyor. Her projeyi kendi bağlamı içinde ele alan ve o bağlama değer katacak yenilikçi mimari çözümler getiren firmamız, yurtdışı ve yurtiçinde çeşitli tür ve ölçeklerde projeler gerçekleştirmektedir. Günümüzde mimarlık; estetik tasarım, çevre duyarlılığı ve esnek çözümler üzerine kurgulamayı ve tüm bunları deneyimlerle harmanlamayı gerektiriyor. Mimarlık aracılığıyla daha iyi bir çevrenin ve daha sağlıklı kentlerin üretilebileceğine inanıyoruz ve yaptığımız projelerde, sürdürülebilir tasarım öğelerini üretimin bir parçası olarak ele alıyoruz. Sürdürülebilir tasarımı, tasarım sonrası eklenen bir ürün olarak değil, tasarımın yön veren ve onu şekillendiren bir tasarım aracı olarak görüyoruz.

**Günümüz mimarlık anlayışını nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Modada olduğu gibi, mimaride de herkesin takip ettiği genel geçer bir tarz kalmadı. Tekdüzelik herkes için geçerli olan doğru cevapları vermez. Oysa ki sizin seçtiğiniz ve uygun gör-



düğünüz, sizin üzerinize oturan kombinasyonun eninde sonunda size en yakışanı olur. Mimari çözümler de böyledir. X kişiye doğru gelen Y kişiye uygun olmaz. Biz terzi işi yapıyoruz. Ölçüyoruz, biçiyoruz ve sonunda size ve çevreye yakışanı tasarlıyoruz.

**Bir projeye başlamadan, önceliklerinizi nasıl belirliyorsunuz?**

İlk başta dinliyoruz, bu çok önemlidir. Müşteri ne istiyor, neyi sever neyi sevmez, hedefleri

nedir? Bunları iyi anlamak lazım. İkinci olarak çevreyi değerlendiriyoruz. Projemizle komşu bölgelere nasıl katkıda bulunabiliyoruz? Analizler hazırlıyoruz. Tüm fikirleri topladıktan sonra istif gerekiyor. Bu arınma süreci projenin karmaşıklığına endekslilik olarak da uzun süre alabilir. Tasarım süreci bir kar fırtınası gibidir. Uzun süre önünüzü göremezsiniz. Çabalarsınız, emek verirsiniz ancak yoğun çalışmanın ardından bir noktadan sonra her şey sakinleşir, çözümü net ve berrak şekilde görürsünüz.



AVRUPAKONUTLARI KALE

AVRUPA RESIDENCE OFFICE

## Ödüller ve dereceler

**Katıldığımız yarışmalar ve gerçekleştirdiğimiz projeler ile birçok ödüle layık görüldük. Bunların arasında:**

- 2015 Sign of the City Awards - En iyi çok katlı konut
- 2014 Sign of the City Awards - En iyi rezidans finalist
- Finansmerkezi Halkbank HQ Yarışması - Birincilik Ödülü (Aecom-Seyaş ile birlikte)
- Siemens Medical Solutions Erlangen - Birincilik Ödülü
- NLV Ofis Kompleksi Almanya - Birincilik Ödülü
- Erbil Square - Birincilik Ödülü

## Bugüne kadar imzanızı attığınız projelerden, tam olarak mimari anlayışınızı yansıtan projeyi sorsak, ilk aklınıza hangisi gelir?

Bu zor bir soru... Biraz 'Hangi çocuğunu en fazla seviyorsun?' sorusuna benzer. Yaptığımız her projenin özellikleri farklı ancak 'Hangi proje sizin hayatınızı en fazla etkiledi?' sorusunun cevabına, Adana Sheraton Otel projesi diyebilirim. Çünkü bu proje Türkiye'ye gelmeme neden olan projedir. 1996 - 2007 yılları arasında Almanya'da ortak olduğum Loebemann+Partner BDA ofisinde yarışma için tasarladığım projeyi Türkiye'deki yasal müellif ortağımızın bünyesinde tamamladım.

## Projeleriniz arasında, Kale Endüstri Holding'in Ayazağa'da yapılacak olan yeni idari ofisi de var. Kale ile yollarınız nasıl keşişti? Bu proje sizin için ne ifade ediyor?

Kale'nin değerli yöneticileri ile 'Avrupa Konutları Kale' projesinde tanıştık. Arsa sahibi olan Kale'nin görüşleri bizi pozitif etkiledi. Bir şirketin merkez binasını tasarlamak bir ayrıcalıktır çünkü şirketin en değerli yeridir, kalbidir ve tektir.

## Kale ile gerçekleştirdiğiniz bu projeyi nasıl değerlendiriyorsunuz? Tasarladığınız binada nelere dikkat ettiniz?

Proje hazırlarken, bugünün ihtiyaçlarına göre değil yarının ve yarından sonraki ihtiyaçları da göz önünde tutmak lazım. Ofis alanlarını mümkün olduğu kadar boş ve esnek alan olarak tasarladık. Serbest bir yerleşim ve düzenin her zaman mümkün olması için kolonlar cepheye dayalıdır. Bir şirketin merkez binası günümüzde şirketin

kartviziti gibidir. Cephe şirketinizi yansıtmalıdır. Cephemizde insanların oturdukları bölgelerinde yere kadar camlar kullandık. Cam, şeffaflığı, teknolojiyi, açık fikirliliği ve demokrasiyi ifade eder. Binanın, dışı bakan çekirdek bölümünde ise ağır taş kaplamaları kullanıyoruz.

Taş, doğayı, sağlamlığı, uzun ömürlülüğü ve güveni simgeler. Bu dual seçim bizim gözümüzdeki Kale markasının kimliğini yansıtmaktadır.

## Kale Endüstri Holding çok uzun zamandır Güngören'de bulunuyordu biliyorsunuz. Şimdi ise Ayazağa'daki yeni yapılacak yerine taşınmayı planlıyorsunuz. Bu kadar uzun yıllar aynı lokasyonda yer alan markayı yeni bir yerde konumlandırıyor olmak sizde nasıl duygular uyandırıyor?

Yeni bir yer, yeni bir başlangıç. Temiz bir sayfa ile başlamak eski alışkanlıklarınızdan vazgeçerken, aynı zamanda yeni imkanları ve potansi-



ANATOLIUM MARMARA

yelleri görme şansına sahip olmak demek. Eski değerleri korurken, yeni potansiyel kaynaklarını değerlendirebiliyorsunuz. Bence İstanbul'un yeni merkezlerinden biri olan Cendere / Ayazağa / Maslak aksı Kale'nin çalışmalarını pozitif anlamda etkileyecektir.

## Günümüzde yapılarda güvenlik anlayışını nasıl değerlendiriyorsunuz?

'Güvende olmak' zamanımızın en büyük ihtiyaçlarından biri. Kendinize ait dört duvar sizin geri çekilebileceğiniz, nefes alabileceğiniz rahatlayabileceğiniz alan olmalıdır. Ancak bu konuda, en iyi güvenlik, görünmeyen güvenlidir. Kale Kilit ürünleri bu tema içinde ilerlemekte. Güven veren bir kapı, para kasası, kapısı görünümünde ve ağırlığında olmamalıdır. Estetik ve ergonomik ihtiyaçları da en iyi şekilde karşılamalıdır.

## Özel yaşamınızda neler yapıyorsunuz? Bir mimar olarak, özel yaşamınızda yaptığınız aktivitelerden, hobilerinizden ilham alıyorsunuz musunuz?

Bir insanın mimar olduğunu, onunla dolaşırken anlırsınız. Mimarlar, sokakta veya bir mekanda olduğunda genelde ya yere veya yukarıya bakar. Sürekli detayları ölçer, ebatları değerlendirir. Gördüğü ve hissettiği bir meydanın ve onu çevreleyen binaların etkisini değerlendirir. Bu nedenle Türkiye'deki bir mimar, İstiklal caddesinin ortalama genişliğini, İstinye parkının üst meydan ölçülerini, Siena meydanının ebatlarını bilmelidir. Tüm bu dataları yeni projelerimizde değerlendiriyoruz.



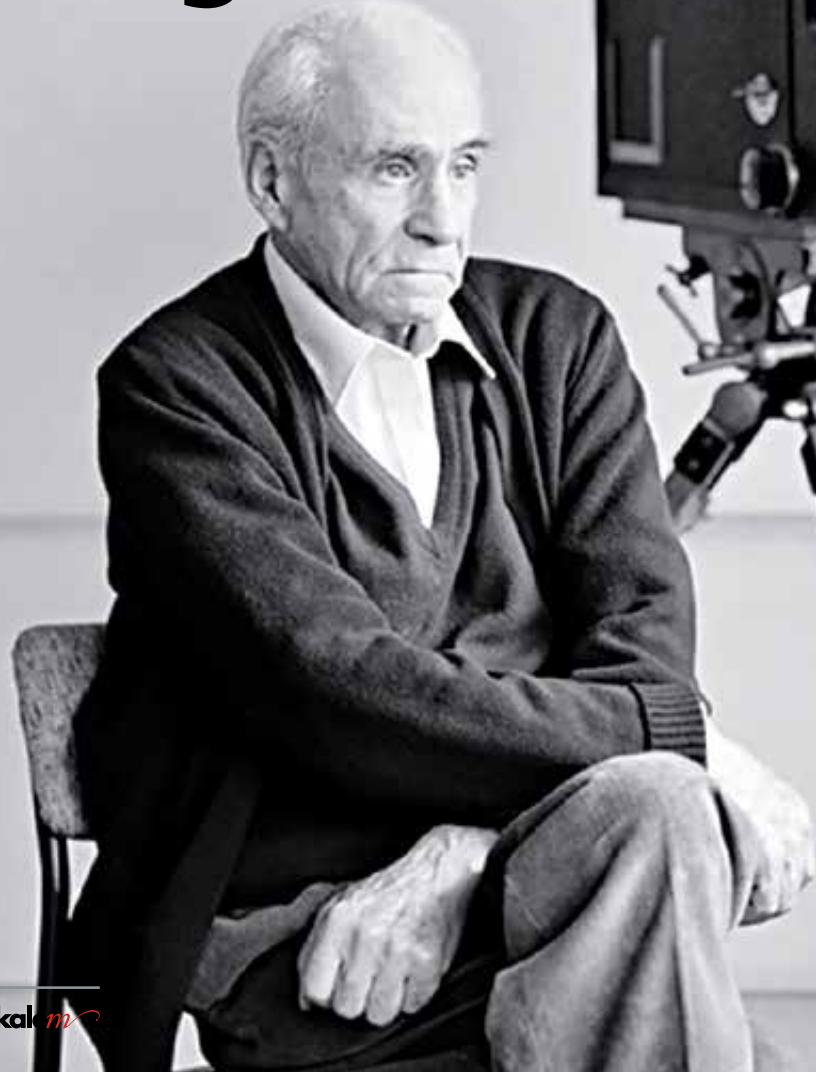
KALE AYAZAĞA

## Durul Kuşdemir kimdir?

1969 yılında Denizli'de doğdu. İlk, orta ve lise eğitimini Nürnberg /Almanya'da tamamladıktan sonra 1994 yılında Georg-Simon-Ohm Teknik Üniversitesi mimarlık fakültesinden mezun oldu. 1996 yılından itibaren 'Loebemann+Partner Architekten BDA' ofisinde ortak olarak çalışmaya başladı. 2007 yılında Türkiye'de davet edildikleri 'Maçka Residences' ve 'Adana Sheraton Otel'i yarışmalarını kazandıktan sonra meslek hayatına İstanbul'da devam etme kararını aldı. 2012 yılında kurulan Viva Architects'in kurucu ortağıdır. Kuşdemir bugüne kadar sadece Türkiye'de toplam yaklaşık 3,5 milyon m<sup>2</sup> kapalı alana sahip olan nitelikli projeler tasarlamış ve yönetmiştir. Evli ve bir çocuk sahibidir.

İstanbul Modern, Türkiye sinemasının kurucu yönetmenlerine adanmış bir sergi projesine daha imza attı. "Türkiye Sinemasında Ustalar" adlı proje 95 yıllık yaşamı ve filmografisiyle sinemamızın hikayesini yansıtan rahmetli Lütfi Akad ile başlıyor. Serginin yanı sıra usta yönetmenin filmlerinden oluşan bir seçki de sinemaseverlerle buluşuyor.

# USTALAR GEÇİDİ



Türkiye sinemasının arşiv özelliği taşıyan sergisini sizler için gezdik. Sinemamızın kurucu yönetmenlerine odaklandığı sergide "Türkiye Sinemasında Ustalar" projesinin ilk konuğu Lütfi Akad. Rahmetli Akad'ın aynı zamanda 100'üncü doğum yılını anan proje kapsamında usta yönetmenin farklı dönemlerini yansıtan 10 film gösterimine de yer veriliyor.

## KOCA ÇINAR

Ömer Lütfi Akad, Türk sinemasının "Koca Çınar" olarak biliniyor. Film yönetmeni ve aynı zamanda senarist olan Akad, 1950'li yıllara değin tiyatrocuların egemenliğinde kalmış olan Türk sinemasının, tiyatrodan bağımsız hale gelmesini sağlayan en önemli isimlerden biri olmuş. "Sinemacılar Kuşağı"nın ilk temsilcilerinden olan Akad, kendinden önceki sinemacılar farklı olarak sinemanın kendine özgü dilini ve olanaklarını araştırıp geliştirmiş, yapıtlarında kendinden sonra gelen birçok yönetmeni etkilemiş ve örnek olmuştur.

## USTASIZ USTA

Sergide, Türkiye sinema tarihine adını "Ustasız Usta" olarak yazdırarak kendisinden sonra gelen yönetmenlere de geliştirdiği sinema diliyle öncülük eden Lütfi Akad'ın sinemasına ışık tutuyor. Sergi, yönetmenin filmografisinden bugüne kadar gün yüzüne çıkmamış set fotoğrafları, film kareleri, orijinal senaryolar ve afişler gibi 100 parçalık arşiv malzemesini bir araya getiriyor. Akad'ın Hülya Koçyiğit'in başrolde oynadığı, Türkiye'de göç sorununu ele aldığı Gelin, Düğün, Diyet üçlemesine ait arşiv malzemelerini de inceleyebilirsiniz.

Sergi, 18 Mayıs-31 Aralık tarihleri arasında İstanbul Modern Sinema fuayesinde gezilebilir. İşte efsane yönetmenden efsane filmler:

## VURUN KAHPEYE, 1949

**Oyuncular:** Sezer Sezin, Kemal Tannöver Akad'ın, Halide Edip Adivar'ın aynı adlı romanından sinemaya aktardığı bu film ilk yönetmenlik denemesidir. Film Türkiye sinemasına yalnızca bir yönetmen değil, aynı zamanda bir dönem de kazandırır. Kurtuluş Savaşı sırasında Anadolu'da, Kuvayı Milliyeci öğretmen, Aliye'nin kasabalılarla yabancı askerler arasında kalması ve gerici unsurlarla çatışıp linç edilerek öldürülmesini konu alır. Film Taksim Sineması'nda beş hafta oynayarak dönemin en büyük hasılat rekorunu kırdı.

## YALNIZLAR RIHTIMI, 1959

**Oyuncular:** Sadri Alışık, Çolpan İlhan Kaptan Rıdvan limanlarda huzur bulan yalnız



biriyken, bar sahibi Ali'nin himayesinde yaşayan Kontes Güner ile tanışır. Umudunu kaybetmiş biri olan Güner'in peşini ise Ali kolay kolay bırakmayacaktır. Karamsar bir dünyanın içine düşen karakterlerin yalnız ve hüzünlü halet-i ruhiyeleri, sisler içinde bir İstanbul'un köhne yerlerinde geçen mekân kurgusunda karşılık bulur. Attıla İlhan'ın senaryosunu yazdığı filmde, Fransa'da ortaya çıkan şairane gerçeklik akımından esintiler görsek de asıl olarak nadir gördüğümüz bize ait bir kara film örneğidir.

## YANGIN VAR, 1960

**Oyuncular:** Ayhan Işık, Leyla Sayar Zamanında tulumbacılık kabadayılıkla eş tutulmuş. Bu filmde de tulumbacı Murat Reis ve Paşa Kızı Müjgan'ın aşkı, Murat Reis'in Müjgan'ın babasına verdiği söz sebebiyle çıkmaza girer. Film, aşkı ve şerefi arasında kalan bir adamın kavuşamama öyküsü olmakla beraber, Cumhuriyet öncesi İstanbul'u ve o dönemin sosyal değerlerini de konu ediniyor. Akad usulü ölçülü bu dram,



izleyiciyi eski İstanbul sokaklarında nostaljik bir fotoğraf gezintisine çıkarıyor.

## HUDUTLARIN KANUNU, 1967

**Oyuncular:** Yılmaz Güney, Pervin Par Akad'ın memleket meseleleri üzerine film yapma arzusu, yalın bir sinema anlatımı yakalama arayışı bu filmde buluşur. Yılmaz Güney ile yollarının kesiştiği Hudutların Kanunu, sınır boylarında kaçakçılık yapan iki köylü üzerinden toprak ağaları ile sömürü, yozlaşma, yobazlık ve bozuk düzeni eleştiriyor. Zamanında üç kez sansür kurulu tarafından yasaklanan ve ulusal sinemanın ilk örneklerinden sayılan filmdeki kaçakçı Hıdır rolüyle Yılmaz Güney, 1967 Altın Portakal'da En İyi Erkek Oyuncu ödülünü kazanmıştı.

## VESİKALI YARIM, 1968

**Oyuncular:** Türkan Şoray, İzzat Günay Akad'ın bu kült filmi her ne kadar sıradan bir Yeşilçam melodramı gibi gözükse de, adı konulmayan, onu diğer örneklerinden ayıran bir şeyler vardır. "— Evli miymiş sorsana! — Soramam... — Neden? — Ya evet derse?" Bu diyaloga adeta direnen filmin hikayesi 1968 yılında İstanbul'da geçer. Sabiha bir sazda şarkı söylemektedir. Halil gözlerini ondan alamaz. Halil evli barklı, orta halli bir manavdır. Türkiye sinemasının bu kalbi kırık, hisli melodram klasiğini Sait Faik'in öyküsünden Safa Önal senaryolaştırmıştır. Romantizmi, nostalji, samimiyeti, hem estetik hem anlatısal incelikleriyle ve de imkânsız aşkın sahipleri Sabiha (Şoray) ve Halil (Günay) performanslarındaki başarılarıyla unutulmaz bir başyapıttır.

## KEŞF-İ ÂLEM

Yüzölçümü 2 milyon kilometreye varan, 10 bin kilometreden daha uzun sahili ve büyüleyici tarihiyle, Latin Amerika'nın en renkli ülkesi...

# Meksika

## Coğrafya, tarih ve kültürün egzotik karışımı



Tüm Latin Amerika için önemli bir bağlantı noktası olan Meksika'da en çok konuşulan dil İspanyolca. Dünyadaki en kalabalık İspanyolca konuşan nüfusa sahip olan Meksika'nın, geçmişten gelen kültürü de son derece iyi korunuyor.

Meksika'nın başkenti Meksiko'nun kökenleri de tarihsel merkez denilen ve Aztekler'in bir zamanlar gökyüzünün bir haritası gibi kurdukları ve dört ana yöne göre hizalanmış bir şehrin üzerindedir. İspanyollar sonradan burayı bir satranç tahtası gibi düzenlemişler ve manastırlarla dolu, görkemli ve gizemli bir şehir haline dönüştürmüşler. Sonunda şehir modern hayatın daha küçük boyutta bir kopyası olmuş.

### METROPOLİTANA KATEDRALİ

Metropolitana Katedrali, mimarlığın ve tasarımın en önemli simgelerinden biri olarak kabul ediliyor. Yapımına 1573 yılında başlanmış ve tümüyle bitimi 240 yıl sürmüştür. Rönesansla başlayan mimari yapı, Barok'la devam etmiş ve tamamlanmasına kadar moda neo-klasiğe dönmüştür. 19. yüzyıldan itibaren toprağa gömülmeye başladığı tespit edilen katedral 1962'de büyük bir yangın yaşamış. Bu yangında, katedralde saklanan birçok tarihi yazıt da yok olmuştur. 1990'lı yıllarda tehlikeli bir biçimde eğilen saat kulesinin yıkılmasını ve katedralin elden çıkmasını önlemek için büyük bir proje başlatılmış. Temelinin altına kazılan kanallara beton enjekte edilerek yapı sağlamlaştırılmıştır. Bu şekilde binanın ve kulelerin düzeltilmesi de sağlanmıştır. 240 metrelik kuleleri, 16 şapeli ve 25 adet çanı bulunan katedral Latin Amerika'nın en büyük kilisesi olma özelliğini de taşıyor.

### ANTROPOLOJİ MÜZESİ

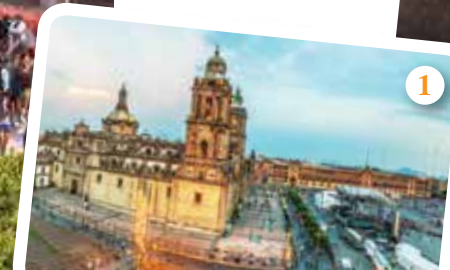
9 bin 300 metrekarelik bu mekân, İspanyolların gelişinden önceki döneme ait objelerin sergilendiği, Meksika'nın en iyi müzesi olarak nitelendiriyor.

METROPOLİTANA KATEDRALİ 1

ANTROPOLOJİ MÜZESİ 2

SAN MIGUEL DE ALLENDE 3

PARROQUIA ARCHANGEL KİLİSESİ 4



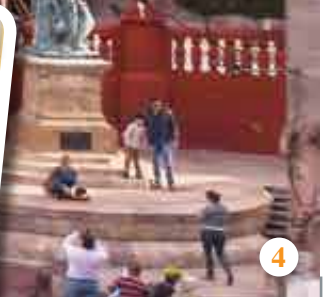
1



2



3



4



1



2



Antropoloji Müzesi'nde, 18. Yüzyıl'dan, yani iki farklı dünyanın ilk kez karşılaşmasıyla yerli mirasına duyulan ilginin yok olmasından beri Meksika'dan toplanan önemli arkeolojik ve etnografik koleksiyonları içeriyor.

### YUCATAN YARIMADASI

Yucata'nın nüfusu hem yoğunluk, hem de etnik yapı bakımından büyük çeşitlilik gösteriyor. Dünyanın 7 harikasından biri sayılan Chichen İtza ve Maya uygarlığına ev sahipliği yapan Yucatan Yarımadası, denizi ve el değmemiş doğasıyla da dikkat çekiyor. Yucatan Yarımadası üç Latin Amerika ülkesi olan Belize, Guetamala ve Meksika tarafından paylaşılıyor. Yarımada çoğunlukla, yer altı mağaraları ve nehirlerin oluşmasına sebep olan kireçtaşından meydana geliyor. Yarımada'da su dolu mağara anlamına gelen Cenote adı verilen yaklaşık 2600 adet tatlı su göleti bulunuyor.

### CHICHEN ITZA

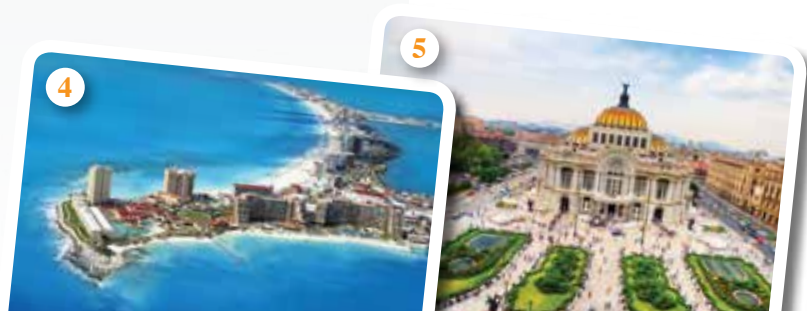
Chichen Itza, en meşhur Maya tapınak sitesidir, Maya uygarlığının ekonomik ve politik merkezi olarak bilinir. Kristof Kolomb öncesi dönemde Maya uygarlığı tarafından bugünkü Meksika'da inşa edilmiş arkeolojik bir bölgedir. Chichen-Itza Kalesi (El Castillo) 20. Yüzyıl'ın başlarında gökdelenlerin inşasına kadar, dünyanın en yüksek yapısıydı. Chichen Itza'daki kalıntıların kısmen Toltekler'e, kısmen Mayalar'a ait olduğu sanılmaktadır. Burada her iki kültüre ait motifler görülmektedir. Buradaki en dikkat

- 1 GÜNEŞ TAPINAĞI
- 2 CHICHEN ITZA - KUKULCAN TAPINAĞI
- 3 BAĞIMSIZLIK ANITI
- 4 CANCUN TURİZM MERKEZİ
- 5 GÜZEL SANATLAR SARAYI



3

çeken bina El Castillo (Kale) denilen yerdeki piramidal tapınaktır, 9 katlı ve dört tarafından 91 basamak yükselen bir piramit olup, daha eski bir piramidin üzerine inşa edilmiştir. Bu piramitte yılın günleri ve ayları basamakların ve terasların sayısı ile temsil edilmektedir. Dört yöne yönelik olarak yapılmış olan merdivenlerin ilkbahar ve sonbahar gündönümleriyle ilgili bir rol oynadığı da düşünülmektedir. Güneşin açısıyla oluşan gölgeler, merdivenin alt ve üst kısımlarında başı ve kuyruğu olan ilah tüylü yılanın yeniden canlanışını ve yükselişini simgelemektedir. Bölgedeki diğer kalıntılar, bir gözlemevi ve birkaç mezarın bulunduğu bir piramittir. 52 heykelin bulunduğu diğer piramidin Maya-Toltek takvimindeki 52 zamanı temsil ettiği sanılmaktadır. Kentin 14. Yüzyıl'da bilinmeyen bir nedenle terk edildiği düşünülüyor.



4

5

## Unesco tarafından miras olarak tescillenen Meksika mutfağının en beğenilen 5 lezzeti

### 1- Tortilla

İspanyolca'da "turtacık" anlamına gelen bu ekmeğe çeşitli mısır ya da buğday unundan yapılıyor. Meksika'nın adı en çok duyulan tatlarından olan tortillayı sade yemeklerle birlikte tüketebilirsiniz. ...

### 2- Taco

Tortilla'nın içerisine koyulan malzemelerle oluşturulan bir Meksika yemeği taco.

### 3- Gaspacho Çorbası

Geleneksel çorba gaspacho; domates, biber, salatalık ve sirke ile yapılıyor ve soğuk içiliyor.

### 4- Fajita

Dana bonfilenin ince ince kesilip marine edilmesinin ardından kendi yağında pişirilen bu yemek, çeşitli baharatlarla ve biberlerle lezzetlendiriliyor.

### 5- Chiles en Nogada

Kaymak, nar, kuru meyveler ve cevizin, chile pablano adı verilen yeşil bibere doldurulmasıyla hazırlanıyor.

## Kale Kilit Meksika Bayii

# CENTRO DE ABASTO

1988 yılında Meksika'da kurulan Centro De Abasto'nun sahibi Ramon Barajas'nın konuğuyuz.

### Bize firmanızı anlatır mısınız? Kaç yılında kuruldu, kaç kişi çalışıyorsunuz? Ofisinizin bulunduğu mekânla ilgili bilgi verir misiniz?

Centro de Abasto Cerrajero SA de CV (Cosatu) kurulduğu 1988 yılından itibaren yüksek kaliteli ürünlerin öncüsü oldu. Firmamızın kurulma fikri, pazardaki ihtiyaçtan doğdu. Amerikan pazarındaki ihraç ürün fırsatını gördük ve böylece Meksika pazarında yeni bir alan başlatmış olduk. 1990 yılında otomotiv silindirleri ve transponder anahtarları satmak için otomotiv endüstrisinde bulunan firmalarla çalışmaya başladık. 1993 yılında Taiwanese Company Cub şirketi ile otomotiv kilitleri için iletişime geçtik. 1998 yılında Dana ürünleri araba kilitlerinin distribütörü olduk. 1999 yılında Cosatu tüm sektörler içinde, ham anahtar satışında, Latin Amerika seviyesinde bir numaralı distribütör olmayı başardık. 2001 yılında yeni dönemde ev kilidi pazarında, Kale Kilit, Tover Phillips, Soprano gibi yerli tedarikçilerle çalışmaya başladık. Bu ithal ürünlerin de zaman içinde lisanslı kilit sağlayıcısı olmak istiyoruz. Ekibimiz, satış alanı ve kargolamadan oluşan, lokal satıcılardan nalbur dükkanlarından gelen siparişlerin koordinasyonunu sağlıyor.

### Müşteri portföyünüz kimlerden oluşuyor?

Firma olarak, ulusal ve uluslararası düzeyde dağıtım ağına sahibiz. Kuzey bölgesinden, Güney Tijuana Quintana Roo'ye ve Nikaragua, Kosta Rika, Panama, El Salvador gibi merkez Amerika dağıtım kanallarıyla müşteri portföyümüze ürün satışı sağlıyoruz. Cosatu kilitleri Guadajajara, Monterrey, Queretaro, Puebla, Chiapas, Gentleman Tijuana gibi majör şehirlerde de dağıtım kanallarına sahibiz.

### Kale ile nasıl tanıştınız?

Kale ile tanışma ve iş başlangıç süremiz oldukça arkadaşça başladı. Hatta yıllar önce Mexico Cosatu'nun direkt Kale tedarikçilerinin politik çabalarıyla, Meksika'da 2014 yılında görevlendirilen takım sayesinde daha da yakınlaşılmasıyla başladı.

Ülkemizde Kale ürünleri zaten biliniyordu. Etkatif çalışmalarla ilişkiler daha kolay hale geldi. Ek olarak Kale Kilit'in profesyonel ekibi tarafından verilen destekle satışları arttırmak ve ürün avantajlarını duyurmak konusunda da kolaylık yaşadık. Kale, Cosatu ile birçok güvenlik markasının yer aldığı güvenlik pazarında yerini aldı. Biz de her bir büyük hırdavat müşterisine büyük görev verdik ve memnuniyetle kabul ettik.

### Meksika'daki güvenlik anlayışından bahsedebilir misiniz?

Meksika çok güvenli bir şehir değil. Bu nedenle yüksek kaliteli kilit ürünlerine rağbet çok yoğun oluyor. İnsanlar güvenlik alarmları, yüksek kaliteli (zırlı) araçlar kullanıyorlar. Aynı zamanda 20 polisli pilot bölgelerde yaşamayı tercih ediyorlar.



### Kale ürünleri, ülkenizde nasıl değerlendiriliyor? Müşterilerinizden nasıl geri dönüşler alıyorsunuz?

Kale, muhteşem kaliteli ürünleri ve iyi fiyatı olan bir markadır. Kale ürünlerinin Türkiye'de üretiliyor ve bunun da biliniyor olması marka kıyaslamalarında ekstra avantaj sağlıyor.

### Firma olarak 2016 yılınızı nasıl değerlendiriyorsunuz?

2016 yılı markamız için bir önceki yıla oranla satışların yükselmeye devam ettiği oldukça iyi bir yıl olarak devam ediyor.

### Kale ile geleceğe dönük hedeflerinizi öğrenmek isteriz.

Kale'nin güvenlik kilitlerinde, bir numaralı tercih edilen marka olmasını hedefliyoruz. Yeni bir Kale Kilit store açmak için de çalışmalara başladık. Ayrıca Amerika ve Meksika'nın tümünde satışlarımızı gerçekleştirmek için çalışmalara başladık.

Centro De Abasto firmasının sahibi Ramon Barajas Chavarria



# Bir dünya gezgini

## Sedat Özgür



Gezi fotoğrafçılığının kapsamı oldukça geniş. Örneğin; güzel bir göl manzarası da çekebilirsiniz, küçük bir kulübe de, ya da kültürleri anlatmak için gezdiğiniz yerlerdeki insanları, kıyafetlerini, yaşama biçimlerini yansıtan fotoğraflar da çekebilirsiniz.

Birçok hobisinin yanı sıra gezi fotoğrafçılığı alanında da deneyim kazanan Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür aynı zamanda Gezinler Kulübü'nün de üyesi. Sedat Özgür, bugüne kadar 100'ün üzerinde ülkeye gitmiş. Hatta çok fazla seyahat ettiği için, Gezinler Kulübü'nün her yıl düzenlediği 'Yılın Gezgin'i' ödülüne de birçok kez layık görülmüş.



### FOTOĞRAFÇILIK NEDİR?

Fotoğrafçılık, kamerayla ışığı hassas bir yüzey üzerine kaydederek görüntü oluşturma işidir. İşlevsel uygulamaları nedeniyle bir zanaat olduğu gibi, estetik yönüyle bir sanat olarak kabul ediliyor. Teknik olarak lensler, bir pozlamada ışığa duyarlı yüzeye (sensör) yansıyan veya yayılan ışığa odaklanmak için kullanılırlar. Bir elektronik görüntü sensöründe fotoğraf, her bir piksele elektrik yüklenmesi ve elektronik olarak bu fotoğrafın işlenmesi sonucu oluşur.

### GEZİ FOTOĞRAFI ÇEKERKEN, NELERE DİKKAT ETMELİ?

Gezi fotoğrafçılığında, fotoğraf çekme eylemi gezinin amacı olmalıdır. Gezerken fotoğraf çekmek değil, fotoğraf çekmek için gezilmesi daha iyi sonuçlar verecektir. Aynı zamanda fotoğraf için gezi, emek, özen, bilgi ve zaman gerektiriyor. Yeni yerler keşfederken yabancı olduğunuz o yerin, kültürünü, dilini, yaşam biçimini, insanlarını, hayvanlarını, doğasını ve birçok etkeni fotoğraflarınıza yansıtmalısınız. Yeni bir yeri keşfederken elbette ilk aklınıza mimari yapıların, tarihi eserlerin, popüler mekanların fotoğrafını çekmek gelir. Bu elbette güzel bir fikir ancak doğru ve farklı bir bakış açısı yakalanabilirse... Ancak o zaman çektiğiniz fotoğraf, diğerlerinin üzerinde bir değer bulur.

Gezi fotoğrafçılığında, fotoğraf çekmek gezinin asıl amacı olmalıdır. Gezerken fotoğraf çekmek değil, fotoğraf çekmek için gezilmelidir. Fotoğraf çekmek için gezi; emek, özen, bilgi ve zaman gerektirir.



### HİSLERİNİZE ODAKLANIN

Gittiğiniz şehrin, size ne hissettirdiğini düşünün. Size ne anlattığını dinleyin uzun uzun. Küçük bir kafe, günlük hayatın içinde insanlar, sokak satıcıları gördüğünüz her şey olabilir. Size o şehri, yeri anlatan detayı bulmanız önemli. Eğer farklı bir günbatımı fotoğrafı çekmek istiyorsanız, objektifinizi başka nesnelere üzerinden gün batımına yönlendirebilirsiniz. Örneğin, yerel bir mimari yapıyı tercih edebilirsiniz. Gittiğiniz yerde yaşayan insanları mutlaka izleyin. Onların fotoğrafları size çok şey anlatacaktır. Tarihi yapıları, günlük hayattaki insanlarla birlikte betimleyebilirsiniz. Bilindik gezi fotoğrafları çekmek istemiyorsanız, genel geçer fikirlerin ötesine çıkmanızda fayda var. Bakış açınızı değiştirmenin, çekeceğiniz fotoğraflara da yansıtacağını göreceksiniz. En önemlisi ise hislerinize kulak verin. En güzel fotoğraf, sizin bulacağınız ayrıntıda gizli olacaktır.

Gittiğiniz bölgede dost veya dostlar edinmeye çalışın; çünkü beraber gittiğiniz bir rehber varsa size sadece belirli turistik yerleri gezdirir ve rotası dışındaki güzellikleri size bildirmez, belki de bilmez. Yerel halktan tanıştığınız kişiler belki özel bir pazar töreni gibi normalde tanık olamayacağınız anları yakalama fırsatı tanyabilirler.





# ÖNCE KLİTLE, SONRA KİLİTLE!

Güvenliğiniz için silindir\* seçimi yapmaya karar verdiniz. İnternet üzerinden alışveriş yaparken onca marka ve çeşitli ürünlerinden birini seçerken zorlanıyor musunuz?

(\*) Halk dilinde 'göbek' olarak tabir edilen ve anahtarı içine sokularak kilidin kapıyı kilitleyip açmasını sağlayan üründür.

Emniyet birimlerinin raporlarında, kapıdan girişlerle yapılan hırsızlık yöntemleri arasında, temini son derece basit el aletleri yardımıyla silindirin zorlanarak kırılması ve bunun ardından kapının rahatlıkla açılmasıyla gerçekleştirilen hırsızlık yönteminin en yaygın yöntem olduğu ortaya konulmuş. Bu nedenle kapınız için kaliteli ve güvenilir bir silindir seçmeniz gerekiyor. Kale markası, sizin için silindirinizi aynı zamanda çelik kasanızı seçebileceğiniz, ardından montaj desteği de alabileceğiniz bir internet sitesi kurdu.

## TÜRKİYE'NİN İLK ONLINE KİLİT SATIŞ SİTESİ benimkalem.com.tr YAYINDA!

Her 3 evden 2'sinde tercih edilen Kale Kilit, 63 yıldır yanında olan tüketicisine, silindir grubunda bulunan ürünlerini ve seçkin çelik kasa modellerini internet üzerinden de satışa sundu. Hayatı kolaylaştıracak deneyimler sunan Kale Kilit, e-ticaret sitesini yayına alarak, sektöründe bir ilki daha hayata geçirdi.

Sizin için her şeyi düşünen Kale, seçtiğiniz ürünü sepetinize eklediğinizde, ürünün özelliklerini, nasıl kullanılacağını, hangi kilitlere uyum sağlayacağını anlatıyor. Böylelikle kafanızda oluşabilecek tereddütlerin de üstesinden gelmeyi hedefliyor. Benim Kalem deyin, tıklayın size uygun silindir seçimi hangisi kolayca karar verin ve dilerse montaj desteği alın. Sonrasında ise anahtarınız kaybolduğunda veya taşıdığınızda teknik destek alabilirsiniz. [www.benimkalem.com.tr](http://www.benimkalem.com.tr) adresinden, taksitli alışveriş yapabilirsiniz. Üstelik seçtiğiniz ürünler, ücretsiz kargo hizmetiyle size sunuluyor. Ürünleri, 5 yıl garantili, usb hediye seçenekleriyle satın alma fırsatlarını hemen yakalayabilirsiniz.

### HİÇ ZAHMET ETMEYİN

Silindirinizi seçmeden önce sadece ihtiyacınız olan ürünü bulmak için [www.benimkalem.com.tr](http://www.benimkalem.com.tr) adresini tıklayın! İhtiyacınıza uygun silindiri almak için vakit kaybetmeden, güvenliğinizi, güvenilir ellere bırakın. Geriye sadece evinizde, iş yerinizde Kale ile huzurun tadını çıkarmak kalsın.

### MONTAJ DESTEĞİ

İsterseniz size en yakın Kale Anahtarcılar Kulübü üyesi anahtar / çilingirlerden satın aldığınız ürün montaj hizmetini de Kale kalitesinde alabilirsiniz.



Ücretsiz Montaj



5 Yıl Garanti

5 Yıl

benimkalem.com.tr

# SONBAHAR KAPINIZI ÇALINCA...



Kale Elegan

K94

Kaliteden taviz vermeyen üretimi, trend belirleyen renk seçenekleri ve birbirinden farklı modelleri ile Kale Çelik Kapı, şıklığı ve dayanıklılığı bir arada sunmaya devam ediyor.

6. Seviye Kapı üretimi ile Türkiye'de tek olan ve yarım asrı aşan sektör deneyimini, en uygun fiyat seçenekli kampanyalarla buluşturan Kale Çelik Kapı bu Sonbahar'a da hazır.

Her biri sertifikalı Kale Çelik Kapı modelleri, şimdi kalitenin kapısını çalmak isteyen zevk sahiplerini bekliyor.



Antik



Mono

Bu Sonbahar'da  
Kale'nin  
tüm kapıları  
indirime çıkıyor.  
Biri tam size göre...



K67



Kale Deco



Anatolia



Bu kadar yolu geri dönmek zor değil mi?



Anahtar Kapıda  
Unutulunca

**Kale İkaz Silindiri 164 KiS**

**İkaz Eder!**

Geri dönmek zorunda  
kalmazsınız

Detaylı bilgi için: [www.kisnedir.com](http://www.kisnedir.com)



444 0 243

Kale TamKapsamGüvenlik  
kaletamguvenlik

**KALE KİLİT**

[www.kalekilit.com.tr](http://www.kalekilit.com.tr)

Kale Kilit ve Kilit Sanayi A.Ş. İhr Kale Endüstri Holding A.Ş. kuruluşudur.

Hepimiz bazı işlerimizi erteleyebiliyoruz. Eğer bu bir alışkanlıksa, bizi biraz yorabiliyor. Özellikle de ruhsal olarak. Ama ertelemek, alışkanlıktan çıkıp ilerlerse davranış bozukluğu haline gelebiliyor. Peki, erteleme alışkanlığımızı, hastalık boyutuna varmadan nasıl engelleriz?



## Erteleme hastalığından kurtulmanın yolları

Günlük hayatınızı etkileyecek, kalitesini düşürecek kadar işlerinizi ertelemeye başladığınızda, bu durumu düzeltmek için hemen harekete geçmelisiniz!

Procrastination adında literatüre girmiş bu olgu, dilimizde, erteleme hastalığı, olarak bilinmektedir. Ertelemek, sadece günlük hayatımızın rutinini bozmaz. Aynı zamanda uzun vadeli hedeflerimizin önüne de kocaman bir taş koyar. Zaman geçtikçe de o taş büyür, büyür... Sonunda zihninizde aşılmaz bir dağa dönüşür.

### NELER YAPMALIYIZ?

**Plan yapın:** Uzun vadeli ve detaylı planlar yapmaktan kaçınin. Planlarınız ne kadar çok olur ve detay içerirse, başlaması da bir o kadar zor olabilir. Kendinize yapılacaklar listesi hazırlayın.

**Önceliklerinizi belirleyin:** Planınızı yaparken, önceliklerinizin ne olduğunu bulun. Yapılacaklar listenizi hazırladıktan sonra maddelerin yanına öncelik sıralamasına göre numaralandırma yapın.

**En kolay işi en başa alın:** Öncelik sıralamanızı yaptıktan sonra motivasyonunuzu arttırmak için benzer önemde olan işlerinizden en kolay madde ile başlamayı deneyin. Böylelikle, hem motivasyonunuz, hem de sorumluluklarınızı yerine getirdikçe kendinize olan inancınız artacaktır.

**Uygun çalışma ortamı yaratın:** Çalışacağınız ortamın tertipli olması ya da sizin hoşunuza gidecek bir düzene sahip olması, günün hangi saatlerinde çalışmaya daha yatkın olduğunuzu belirlemeniz, veriminizi arttıracaktır.

**Hemen başlayın:** "Başlamak bitirmenin yarısıdır" sözü ne kadar klişe de olsa doğruluğunu koruyor. Belki de en zor kısmı, başlamak... Bu aşamada kendinize birçok bahane bulabilirsiniz. Hepsini unutun! Hedeflerinize odaklanın. "Şu an planıma uyup bu maddeyi gerçekleştirmeliyim." demelisiniz. Başta zorlansanız dahi bir işi zamanında yapmanın ve vakit kaybetmemenin hazzı size mutluluk verdiğinde ertelememenin her türlü iyi getirisini hissedeceksiniz.

**Yakınlarınıza yaptığınız işlerden bahsedin:** Arkadaşınıza planlarınızdan, amaçlarınızdan bahsetmeniz sizi motive edecektir. Çevrenizde çalışmaktan hoşlanmayan kişiler olursa size de bu tembellik normal gelmeye başlayabilir. İşlerini düzenli halleden insanları gördükçe, planlarınızı harekete geçirmeniz de daha kolay olacaktır.



ŞIK  
VE  
GÜVENLİ

Güvenliğe  check-in



Lüks Seri / Saten  
KD-040/87-220



Mandalı Seri / Otel Tipi  
KD-040/90-704



Dijital Şifreli Kasa  
KD-060/60-100

Müşterileriniz otele check-in yapmadan, siz güvenliğe check-in yapın. Kale Kilit'in tam koruma sağlayan yenilikçi ürünleriyle misafirlerinizi her açıdan rahat ettirin.

Kale Kilit Dış Ticaret, bir Kale Kilit ve Kalıp Sanayii A.Ş. markasıdır.



**KALE KİLİT  
DİŞ TİCARET**



MAVİ YAPI FİRMA SAHİBİ ÖMER BAYDİLİ:

## MARKA BİLİNLİRLİĞİ YÜKSEK, SEKTÖRÜNDE ÖNCÜ BİR MARKAYLA ÇALIŞMAKTAN

Bu sayımızda, henüz çok yeni yetkili satıcımız olan ancak 1,5 yıldır birlikte başarılarla imza attığımız Mavi Yapı yetkilisi Ömer Baydili konduğumuz oldu. Baydili, bizlere firmasını, Kale ürünlerinin müşterideki algısını, gelecek hedeflerini ve yönetim anlayışlarını anlattı.

## ÇOK MEMNUNUZ

### Bize firmanızdan bahseder misiniz? Kaç yılında nasıl kuruldu?

Firmamız bir aile şirketi olarak 2008 yılında kuruldu. İnşaat malzemeleri ve yapı dekorasyon malzemeleri üzerine çalışma yapıyoruz. Zamanla çelik kapı, iç alan kapısı, oda kapısı üzerine uzmanlaştık. Plastik üzerine bir imalat firmamız da var. Çelik ve iç kapı firmalarına plastik conta üretiyoruz. Taşeronlarımızla birlikte yaklaşık 20-25 kişilik bir ekibiz. Firma olarak müşterilerimize birçok ürün grubu sunmaktansa birkaç ürün grubunda uzmanlaşmayı tercih ediyoruz.

### Şirketinizin yönetim anlayışı ve müşteri yaklaşımını özetleyebilir misiniz?

Müşteri memnuniyeti tabii ki önceliğimiz. Müşterimizin önce isteklerini anlamak, sonrasında da aldığımız bilgiler ışığında çözümler üretmek adına çalışmalar yapıyoruz. Müşterilerimizin de genel olarak memnuniyetini kazanıyoruz. Geri dönüşlerimiz oldukça olumlu oluyor. Bizzat gelip ya da telefonla teşekkürlerini iletiyorlar. Müşterilerimiz, başka ihtiyaçları olduğunda yine bizi tercih ediyorlar ve yakınları için de firmamızı referans göstererek tavsiyelerde bulunuyorlar.

### Kale ile yollarınız ne zaman ve nasıl keşşti?

Kale ile yaklaşık 1,5 yıldır çalışıyoruz. 2015 Yapı Fuarı'nda tanıştık. Kale markasını zaten yıllardır çok iyi tanıyoruz. Kale çalışanlarının da iyi niyetli yaklaşımları ve takdirleriyle Kale yetkili satıcısı olduk. Bulduğumuz şubede sizin de gördüğünüz gibi sadece Kale ürünlerine yer veriyoruz. Aynı zamanda Ümraniye Dudullu'da da bir şubemiz var.

### Kale Çelik Eşya ürünlerini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Müşteri açısından Kale Çelik Eşya ürünlerinin çok iyi derecede marka bilinirliği olduğu için ayrıca ürünlerimizi anlatma ihtiyacımız olmuyor. Birçok müşterimiz, ürünleri tanıyarak geliyorlar. Dolayısıyla ürünlerimizi satarken çok zorlanmadığımızı söyleyebilirim. Ürün kendini kendini kolaylıkla satıyor. Biz sadece bazı teknik detaylar konusunda yardımcı oluyoruz; gerekirse de Kale çalışanlarından bu konuda destek alıyoruz. Marka bilinirliği yüksek, sektöründe öncü bir markayla çalışmaktan çok memnunuz.

### Müşteri portfolyonuz kimlerden oluşuyor?

Ağırlıklı olarak proje ve inşaat firmalarıyla çalışıyoruz. Yaklaşık 40 – 50 daire arasında inşaat yapan firmalarla çalışıyoruz. Özellikle kentsel dönüşüm projeleri yapan firmalarla çalışıyoruz. Ümraniye'deki şubemiz ürün ve müşteri anlamında daha çok kendi bölgesine hitap ediyor. Bulduğumuz şubede ise, Kadıköy ve Maltepe bölgesine ağırlıklı olarak hizmet veriyoruz. İkinci sırada ise dekorasyon firmalarına hizmet veriyoruz. 3. sırada da nihai tüketiciye hizmet veriyoruz.

### Peki, nihai tüketicide, bir çift geldiğinde ürünü kim seçiyor?

Genelde kadınlar ürünün modelini seçiyor. Sadece erkeğin gelip ürünü seçmesine çok az tanık oluyoruz. Özellikle de model seçiminde son noktayı koyan kadınlar oluyor; çünkü onlar dekorasyonla erkeklerle oranla daha çok ilgileniyorlar.

### Kale Çelik Eşya ürünleri hakkında müşterilerinizden nasıl geri dönüşler alıyorsunuz?

Gerçi dönüşler genelde olumlu oluyor. Satış sonrasında servis ve montaj hizmetleri de kusursuz sağlandığı için müşteri odaklı çalışma biçimimiz sektöre uymuyor.

### Firma olarak gelecek hedefleriniz nelerdir?

Şube sayımızı arttırmayı hedefliyoruz. Ancak 2016 yılının genel olarak tedbirli olmayı gerektiren ekonomik durumu nedeniyle hedeflerimizi biraz daha askıya alıyoruz. 2017 yılı için farklı hedeflerimiz olacak.



### Biraz da sizi tanımak isteriz. İş dışında neler yaparsınız? Hobileriniz var mı?

İnşaat mühendisiyim, kısa bir süre inşaat sektöründe çalıştıktan sonra kendi işimi kurdum. Kendi işimi yaptığım için de mesai kavramım pek yok, yoğun bir çalışma temposu içerisindeyim. İş dışında da kısa süreli tatiller yapıyorum. Fırsat buldukça da sinema ve tiyatroya gidiyorum.





# Elektrikli kaykay Segway

İngilizce'de 'zencefil' anlamına gelen Ginger'ın yeni adı Segway. 2001'de yüzyılın icadı olarak duyurulan bir araç. En önemli özelliği ise kullanıcısının hareketlerine göre yönünü belirlemesi. Böylelikle kullanıcılarına hem rahat hem de eğlenceli bir yolculuk imkanı sağlıyor.

İçindeki yazılım ve donanım sayesinde, freni, gazı, direksiyonu olmadan, kullanıcısının dengesindeki en ufak değişikliklere göre hareket ediyor. Hassas bir tasarımı olan Segway'ler, kullanıcısının nereye gitmek istediğini anlayıp ona göre yönünü belirliyor. Kullanıcının ağırlığını gitmek istediği yöne vermesiyle yön değiştirebiliyor. Ginger'ın mucidi olan Dean Kamen, Segway adı verilen buluşun, kendi kendini dengeleyen ilk taşıt olduğunu söylüyor. Bilgisayar donanımı sayesinde aracın kullanıcısına otomatik olarak uyum sağlıyor. Segway'i at arabasının taşıyıcı niteliklerine sahip basit bir araba olarak nitelendiren Kamen, saatte 27 kilometre hızla giden kaykay benzeri bu aracın büyük şehirlerdeki trafiği önemli oranda azaltacağı fikrini savunuyor.

Öne arkaya eğmek gibi zor kontrol edilen hareketlere mecbur kalmak yerine, dizlerini hafifçe bükerek hızlanmayı, yavaşlamayı ve dönüşleri kontrol edebiliyor. Bu da, klasik Hoverboard'larla karşılaştırıldığı zaman, daha kontrollü ve güvenilir bir sürüş sağlıyor.



Segway, ilk olarak, bir ABD şirketi tarafından kuruldu. Yıllar içinde çok kez el değiştirdikten sonra şimdi Çinli elektronik devi Xiaomi'nin alt markası olarak varlığını sürdürüyor.

## 2. NESİL ELEKTRİKLİ KAYKAY VİTRİNLERDE

Yakın zamanda, yeni Segway'ler piyasaya sürüldü. Çok ilgi gören elektrikli Hoverboard'lara rakip olarak, küçük bir versiyonla piyasaya çıkan Segway Hoverboard'lar, daha güvenli ve hızlı bir sürüş vadediyor. İlk nesile kıyasla daha pratik, daha düşük fiyatlı ve kolay taşınabilir bir araç olarak geniş kitlelere ulaşmayı hedefliyor. Yeni Segway'de elle kontrol edilen gidonlar yerine, diz arasına yerleştirilen bir çubuk bulunuyor. Bu yeni parçaya, "Diz kontrol çubuğu" ismi veriliyor. Kullanıcı bu çubuk sayesinde ayaklarını



# Büyük projelerin havalı çözümü!



## KALE KALDIR SÜR

300 kg taşıma kapasitesi, 3 m'ye kadar kanat kullanımı ve kolay montaj özellikleriyle yaşam alanlarına konfor, güvenlik ve şıklık katan teknoloji; Kale Kaldır-Sür Sistemi.

444 0 243

KaleTamKapsamGüvenlik  
kaletamguvenlik

**KALE KALE KAPI PENCERE**

Kale Kapı Pencere bir Kale Kilit ve Kalıp Sanayi A.Ş. markasıdır.

www.kalepensistem.com



## KALE ANAHTARCILAR KULÜBÜ birinci yaşını kutladı

Türkiye'de güvenliğin lideri Kale Kilit'in, anahtarların bir çatı altında birleş-tirmek amacıyla kurduğu "Kale Anahtarlar Kulübü" bir yılı geride bıraktı. Türkiye genelinde yüzlerce anahtarının üye olduğu kulüp, sektörde bir ilke imza atarken, anahtarcılık alanında sosyal bir network oluşturdu. Türkiye'de mekanların tam kapsam güvenlik sağlayıcısı Kale Kilit'in, iş ortak-larını bir çatı altında toplamak hedefi çerçevesinde kurduğu "Kale Anahtarcılar Kulübü" birinci yaşını kutladı. Sektörün gelişimine katkı sağlamak amacıyla yıllardır ürün, hizmet ve çözümler geliştiren Kale Kilit'in, Türkiye geneli anahtarların katılımıyla kurduğu Anahtarlar Kulübü, sektörü daha kurumsal bir yapıya doğru yönlendirmeyi başardı. Henüz bir yıllık bir kulüp olmasına rağmen Türkiye genelinde üç yüzden fazla anahtarcıyı tek çatı altında topladı. Sektörde bir ilk olan Kale Anahtarlar Kulübü, birinci yılını 12-13 Mayıs 2016 tarihleri arasında Wyndham Grand Otel'de gerçekleştirilen etkinlikle kutladı.



Kale Anahtarlar Kulübü'nün birinci yıl kutlamaları, ünlü sunucu Ceyhan Yılmaz'ın yaptığı şovlarla renklendi. Gecenin sonunda ise Anahtarlar Kulübü'nün 1. yıl "en'lerine" plaketler verildi. "En'lerin" ödülleri ise, en çok ürün satan üye, en nitelikli ürün satan üye, en sosyal üye, Kale Alarm'a en çok yönlendirme yapan üye olmak üzere dört ayrı kategoride kulüp üyelerine verildi.

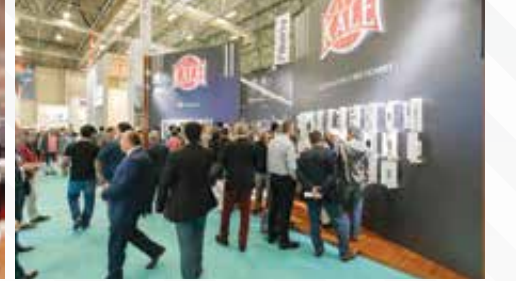
## Kale Endüstri Holding 39.Yapı Fuarı'nda

Türkiye ekonomisinin son dönemde ortaya koyduğu büyük dönüşüm hedefini yıllar önce yakalayan Kale Endüstri Holding, inovatif, nitelikli, satana katma değer, kullanana yüksek verim sağlayan ürünlerini, 39. Yapı Fuarı - Turkeybuild İstanbul'da tüketici ile buluşturdu.

10-14 Mayıs 2016 tarihleri arasında İstanbul Beylikdüzü Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşen organizasyonda 7. Salon, 241 numaralı stantta yerini alan Kale Endüstri Holding, sadece yurtiçinden gelen ziyaretçilere değil, yurtdışındaki alım heyetlerine de kalite, güvenlik, katma değer üçgeninin fırsatlarını sundu. 39 yıldır devam eden ve dünyanın beş büyük yapı fuarından biri olarak kabul edilen Yapı Fuarı'nda yerini alan Kale Endüstri Holding, bu sene de yeni ürünleri, inovatif çözümleri ve marka işleriyle organizasyona imza attı. Ahşaptan demire, çelikten alüminyum doğramaya, pvc doğramadan çelik kapıya kadar geniş bir yelpazede kilit alanındaki son gelişmeleri sergileyen Kale Endüstri Holding, alarm izleme hizmetiyle de güvenlik anlayışını farklılaştırmayı sürdürdü.

**ANAHTARCILARIN KULÜP BULUŞMASI** Sektörde doğru ürünü müşteriyle buluştururken, doğru uygulayıcılann da önemli olduğu bilinciyle hareket eden Kale Endüstri Holding, ustaları da aynı çatı altında buluşturdu. Bu yıl birinci senesini kutlayan Kale Anahtarlar Kulübü, sistemi sayesinde iş ortaklarıyla ilişkilerini daha kurumsal ve performansa teşvik eden bir yapı çerçevesine oturtan Kale Endüstri Holding, tüketiciye verilen

hizmetin de niteliğini bu yolla arttırıyor. Hedef, projenin tüm Türkiye'deki anahtarların kapsayan ve gittikçe genişleyen büyük bir sosyal ağ haline gelmesi. Yapı Fuarı'nda mevcut kulüp üyelerini de ağırlayan Kale Endüstri Holding, yeni katılımlara davette bulunup, "Gelin ustalık ile nitelikli ürün buluşmasının yarattığı faydayı, Türkiye genelinde her tüketiciyle paylaşalım" çağrısında bulundu.





## Kale Kilit'ten bir ilk... BAHRAIN SEMİNERİ VE ROADSHOW'U

Kale Kilit, gerçekleştirdiği yeniliklere bir yenisini daha ekledi. Yeniliklerin ilk adımı olarak 20 -21-22 Mart'ta Bahrain'de Roadshow düzenlendi. 150 marangoz, kapı üreticisi, hırdavatçıyla tek tek görüşülerek Kale Kilit hakkında bilgilendirme yapıldı ve numune ürünler bırakıldı.

Roadshow'un ardından 23 Mart tarihinde Bahrain Manama'da Gulf Hotel'de gerçekleştirilen seminere yaklaşık olarak 150 kişi katılım gösterdi. İlk defa gerçekleştirilen seminerde Kale Kilit'in 63 yıllık geçmişi ve başkanlarının yanı sıra vizyonu ve ürün gamından da bahsedildi. Ayrıca Kale Alımlı Silindir, 164 CEC ve Kale İkaz Silindiri gibi farklı nitelikleri bulunan ürünler hakkında da bilgi verildi. Seminer sonrasında gerçekleştirilen bilgi yarışması ile eğlenen katılımcılara hediyeler dağıtıldı.



## Kale, İran yetkili satıcılarını İstanbul'da ağırladı



Kale, 28 Haziran tarihinde İran yetkili satıcısı Navid Tejarat'ı (NTA) İstanbul'da ağırladı. İstanbul'a gelen 10 kişilik ekibe Kale Kapı Pencere Yurtdışı Satış Uzmanı Ersan Sarıaltun ürünler, gelecek dönem projeler ve yeni yatırımlar hakkında bilgi verdi. Sunumun ardından öğle yemeğinde

ekibe Kale Kilit İhracat Koordinatörü Cem Alpaslan, Kale Kilit İhracat Satış Müdürü Cem Kızıltan eşlik ettiler. Öğle yemeğinin ardından 2 saat boyunca tekne turu ile İstanbul Boğazı'nın güzelliğini izleyerek vakit geçiren ekip akşam yemeği için Gelik'e geçerek turunu tamamladı.

## Kale Yetkili Satıcıları'nın İstanbul-Bursa gezisi

Kale Kilit, Arap yetkili satıcıları için İstanbul ve Bursa kapsamında gezi organizasyonu gerçekleştirdi.

24-28 Ağustos tarihleri arasında gerçekleştirilen gezi organizasyonuna toplamda 40 kişi katılım gösterdi. Organizasyon, yetkili satıcılarnın Çerkezköy'deki Avrupa'nın en büyük entegre kilit üretim tesisi olan Kale fabrikasının gezisi ile başladı. Fabrika'da kısa bir firma ve ürün gamı hakkında bilgi alan ekip İstanbul'da tekne ile Boğaz'ı gezdi.



Kale Kilit Fabrika Gezisi



Kale Kilit İhracat Koordinatörü CEM ALPASLAN plaketini takdim ederken.

İstanbul ziyaretinden sonra ekip Bursa'ya geçti. Yeşil Türbe Kozahan, Ulu Camii, Orhan Gazi ve Osman Gazi Türbeleri, Botanik Park gibi hem tarihi hem de doğa güzelliklerini bir arada barındıran şehri gezen ekibe plaket, fincan takımı ve çeşitli promosyon malzemeleri hediye edildi



## Kale Kilit'in ARABİSTAN ROADSHOW'U

Kale Kilit, Arabistan'da Mekke, Medine, Hail ve Kasim'da bulunan kapı üreticileri ve marangozlara ziyaret gerçekleştirdi. Kale Kilit, 16-19 Mayıs ve 23-26 Mayıs tarihleri arasında gerçekleştirilen ziyaretlerde, üretim sahasında bulunan üreticilerle birebir temas kurarak, ürünlerini daha yakından tanıttı. Her şehirde ikişer gün süren etkinlikte numune ürün dağıtımının yanı sıra promosyon ürünler ve çeşitli hediyeler verildi. Yılın ilk yarısı için gerçekleştirilen projenin devamının, yılın ikinci yarısında yeniden yapılması planlanıyor.



## KALE'DEN ENGELSİZ ULAŞIMA DESTEK



Sarıyer Belediyesi tarafından projelendirilen ve engelli vatandaşların daha rahat bir yaşam sürmeleri için hayata geçirilen "Engelsiz Ulaşım" projesine bir destek de Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür'den geldi.



Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı SEDAT ÖZGÜR plaketini alırken.



Bölgede bulunan engelli özellikle de tekerlekli sandalye kullanan vatandaşların eve hapsolmeden, ulaşımını sağlamaları için Sarıyer belediyesinin projesine destek veren Sedat Özgür, belediyeye otobüs bağışında bulundu. Teslim töreninde Sarıyer Belediye Başkanı Şükrü Genç, otobüsü Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür'den teslim aldı. Ayrıca törene Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Danışmanı Bekir Kılıç, Kale Endüstri Holding Mali İşler ve Bilgi Teknolojileri Direktörü Bülent Şentürk ve Kale Endüstri Holding Pazarlama Müdürü Hasan Yılmaz da katıldılar.



## Mutluluğun anahtarı organ bağışında

Kale Endüstri Holding çalışanları tarafından, sosyal sorumluluk projelerini hayata geçirmek amacıyla İnsan Kaynakları tarafından kurulan, Mutluluğun Kalesi Sosyal Sorumluluk Komitesi'nin sıradaki çalışması 'Organ Bağışı' konulu seminer oldu. Holding çalışanlarını bilgilendirmek ve bilinçlendirmek amacıyla gerçekleştirilen seminere, İstanbul Florence Nightingale Hastanesi Organ Nakli Koordinatörü Vicdan Ceylan konuşmacı olarak katıldı. Ceylan, konuşmasında organ bağışı ile ilgili prosedürleri, Türkiye'de organ bağışı bekleyen ailelerin istatistikî verilerini ve doğru bilinen yanlışları Kale Endüstri Holding çalışanları ile paylaşarak, organ bağışının önemi ile ilgili yol gösterdi.



## Kale, yıldızlı projelerin yanında

Kale Endüstri Holding, Türkiye'de Ar-Ge ve inovasyon kültürünün gelişmesi, üniversite öğrencilerinin projelerinin hayata geçmesi konusunda onlara destek olmak amacıyla Yıldız Teknik Üniversitesi tarafından düzenlenen "Yıldızlı Projeler" yarışmasına sponsor oldu.

Elektrik, yenilenebilir enerji kaynakları, enerji verimliliği ve kalitesi, mekanik, mekatronik, robotik ve otomasyon uygulamaları, bilişim, elektronik, telekomünikasyon ve yazılım uygulamaları kategorilerinde yarışmak için Türkiye genelinde 85 üniversiteden toplam 333 projenin yer aldığı yarışmada Ortadoğu Teknik Üniversitesi'nden mekanik mekatronik kategorisinde yarışmaya katılan ekibe ikincilik ödülünü Kale yetkilileri adına, İnsan Kaynakları İşe Alım Uzmanı Esra Su takdim etti. Ayrıca etkinlik boyunca üniversitede stant açıldı. Böylelikle Kale yetkilileri, öğrencilerle temasta bulunma ve sorunlarını yanıtlama fırsatını bulmuş oldu.



Ödül Kale yetkilileri tarafından takdim edilirken.

## Kale, İTÜ Makinistanbul etkinliğine

### ALTIN SPONSOR OLDU

Kale Endüstri Holding, İstanbul Teknik Üniversitesi'nin 2002 yılından beri gerçekleştirdiği ve sektöründe öncü firmalarla öğrencileri buluşturan öğrenci zirvesi Makinistanbul'a altın sponsor oldu.

Kale Endüstri Holding'in sponsorluğuyla 31 Mart - 1 Nisan tarihleri arasında gerçekleşen etkinliğin ilk ayağında Kale İnsan Kaynakları Departmanı seminer ve stant çalışması gerçekleştirdi. Seminerde Kale Kilit İhracat Koordinatörü Cem Alpaslan, Kale'nin ihracatta gerçekleştirdiği atılımlardan, yatırımlardan, başarılarından ve gelecek planlarından bahsetti. Açılan stantta ise öğrencilerle birebir iletişime geçme fırsatı buldu. Etkinliğin ikinci ayağı ise 11 Mayıs tarihinde gerçekleşti. Proje çalışması ile vaka çalışması desteklendi. Vaka çalışmasını ÜR-GE Alan Yöneticisi Özgür Başkaya ve ÜR-GE Mühendisi Mahmut Acar gerçekleştirdi ve öğrencilerin oluşturduğu projeleri değerlendirmek üzere jüri koltuğuna oturdular. Üçer kişilik öğrenci gruplarının oluşturduğu projelerin değerlendirilmesi sonucunda birinci gruba özel hediye paketi ve D&R hediye çeki verilirken en iyi üç gruba özel hediye paketleri verildi.



Kale Kilit İhracat Koordinatörü CEM ALPASLAN





Kale Endüstri Holding Eğitim ve Performans Uzmanı MURAT GÜNER eğitim verirken



## İnsan Kaynakları Direktörlüğü'nden BEYAZ VE MAVİ YAKA İÇİN EĞİTİMLER DİZİSİ

Çalışanların gelişimine önem gösteren Kale Endüstri Holding yöneticileri, hem beyaz yaka hem de mavi yaka çalışanları için bir dizi eğitimler serisi düzenledi. Yılın ilk yarısında Kale Endüstri Holding bünyesinde çalışan toplam 946 kişiye; işg, mesleki ve kişisel gelişim alanlarında 53 farklı konu başlığında 787 saat eğitim verildi.

Yeni fabrikanın taşınması ile birlikte Çerkezköy'de işbaşı yapacak olan Mavi Yaka için Oryantasyon eğitimlerinin yanı sıra İş Sağlığı ve Güvenliği, Kale Üretim Sistemi, Otokontrol, Ölçme Teknikleri ve Kalibrasyon konulu eğitimler ilgili uzmanlar tarafından verildi. Bunun dışında Beyaz Yaka için ise öncelikle yöneticilere yönelik eğlenceli vaka çalışmaları içeren "Yetkinlik Bazlı Mülakat Teknikleri" ve "Yeni Kuşaklar Yeni İlişkiler" eğitimleri gerçekleştirildi. Kişisel gelişim eğitimleri konu başlığı altında; çatışma yönetimi ve ikna, etkili iletişim teknikleri, zaman yönetimi eğitimleriyle Kale Endüstri Holding Eğitim Uzmanı Murat Güner tarafından interaktif sunular yapıldı. Yoğun ilgi gören, duygusal zeka, problem çözme teknikleri eğitimleriyle katılımcılar, hem özel hem de iş hayatlarında oldukça yararlı bilgiler edinirken, mesleki eğitimler, konu başlığı altında ise iş yaşamını profesyonel anlamda daha ileriye taşımak adına toplamda 35 farklı konuda eğitim aldılar. Diğer yandan Kale Güvenlik Sistemleri yetkili servis çalışanları da eğitim dizisine dahil oldu. Toplamda 402 kişiye, Kale Endüstri Holding Teknik Eğitim Uzmanı Mustafa Aydın'ın, ürün eğitimleri eğitimi verirken, Kale Endüstri Holding Eğitim Uzmanı Murat Güner tarafından da satış ve iletişim eğitimleri verildi.



## Geleneksel pikniğimiz

İnsan Kaynakları Direktörlüğü tarafından organize edilen ve 1500'e yakın holding çalışanının aileleri ile katılım gösterdiği piknik, oldukça kalabalık ve eğlence dolu anlara sahne oldu. Yıl sonuna yaklaşırken yoğun bir çalışma dönemi geçiren Kale çalışanları geleneksel hale gelen ve aileleriyle katılım gösterdikleri piknikte birlikte zaman geçirmenin keyfini yaşadılar. Sadece çalışanlar için değil çocukları için de oyun bahçeleri kurulan piknikte ip çekme oyunu ve sihirbaz gösterileriyle eğlendiler.

Kale Endüstri Holding çalışanlarının geleneksel pikniği, 4 Eylül tarihinde Çerkezköy'de Lala Dere piknik alanında gerçekleşti.





## Kale Alarm güvenlik danışmanları Antalya gezisinde

Kale Alarm, iki ay boyunca satış hedeflerini tutturarak güvenlik danışmanlarını Antalya'da ağırladı.

Satış hedeflerini tutturarak başarı elde eden yetkili servisler 1-3 Haziran tarihleri arasında iki gece üç gün Belek Papillon Ayscha Otel'de tatil yaparak dinlenme fırsatı elde ettiler. Tatilin ilk gününde Kale Alarm İş ve Süreç Geliştirme Müdürü Melih Mahir İke, markanın kısa sürede ulaştığı başandan, abone sayısından, gelecek dönemde gerçekleştirilecek projeler ve hedeflerden bahsetti. Eğitimden sonra danışmanların her birine satış şampiyonu, satış lideri, satış kraliçesi gibi kategorilerde ödülleri verildi. Bunların yanı sıra yeni müşteri avcısı, konut avcısı, marka avcısı, ünlü avcısı, zincir müşteri avcısı gibi birbirinden farklı kategorilerde ödüller verildi.



## Kale Çelik Kapı yetkili satıcıları ANTALYA'DA BULUŞTU



Kale Çelik Kapı yetkili satıcıları 14 Mart - 30 Nisan tarihleri arasında gerçekleştirilen kapı kampanyası sonrasında Antalya'da buluştular. Yetkili satıcılar için tatil programı Belek Papillon Zeugma Otel'de gerçekleştirildi. 67 yetkili servisin katıldığı organizasyonda ilk akşam tüm yetkili satıcılarımızın katılımına istinaden, hoş geldin kokteyli gerçekleştirildi. Organizasyonun ev sahipliğini Kale Çelik Eşya Satış Müdürü Mesut İnce'nin yaptığı tatil programının diğer günlerinde tamamen serbest vakit geçiren yetkili satıcılar, voleybol, su sporları, masa tenisi, dart oyunları ile keyifli zaman geçirdiler.



## Kale Kilit yetkili satıcıları Baltık ülkelerinde

21-27 Mayıs tarihlerinde gerçekleşen ziyarette ilk durak Vilnius'a gerçekleşti. Öğle yemeğinin geleneksel bir restoranda yenmesinin ardından şehir turu ile başlayan gezide bulunan Katedral Meydanı, Vilnius Katedrali, Gediminas Kulesi, Gediminas Heykeli, St. Peter ve St. Paul Kilisesi, St. Anne Kilisesi ve Amber Galerisi gezildi. İkinci gün Trakai Kalesi turu gerçekleştiren ekip, 15.yy'da Galve Gölü'nün ortasındaki bir yarımada inşa edilmiş Trakai Kalesi ve Müzesi ziyaret etti. Ziyaretin üçüncü gününde kahvaltının ardından özel araçlarla Bauska ve Rundale turu yaparak, Letonya'ya hareket eden ekip, Bauska Kalesi ve Rundale Sarayını ziyaret etti. Dördüncü gün, kahvaltının ardından Sigulda turu ile güne başlayan ekip

Sigulda Kalesi, Gauja Milli Parkı, Gutman Mağarası, Turaida Kalesi ve müzesini ziyaret etti. Letonya'nın Baltık Denizi kıyısında yer alan Jurmala şehir turunda bembeyaz kumsalları ve orman içerisinde yer alan romantik ağaç evleriyle Letonya'nın sayfiye bölgesi ziyaret edilirken, beşinci ve altıncı gün ise Estonya'nın başkenti Tallinn'e hareket eden ekip, Estonya bayrağının dalgalandığı Tall Hermann Kulesi, Toompea Kalesi, Alexander Nevsky Katedrali, Dome Kilisesi'ni ziyaret ederek St. Nicholas Kilisesi'ne geçti. Kale Kilit yetkili satıcıları, son gün ise üç saatlik



Helsinki şehir turu ile geziyi tamamladı. Geziye Kale Kilit Yurtiçi Bölge Satış Sorumlusu Murat Çakmak eşlik etti.





Kale Endüstri Holding İnsan Kaynakları Direktörlüğü tarafından her yıl geleneksel olarak düzenlenen iftar yemeği organizasyonu bu yıl da gerçekleşti.

## Kale yöneticilerinin İFTAR BULUŞMASI

24 Haziran tarihinde Esmâ Sultan Yalısı'nda gerçekleşen iftar yemeğine başta Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür, Kale Endüstri Holding İcra Kurulu Üyesi Bedri Ulukan ve Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Danışmanı Bekir Kılıç olmak üzere tüm üst düzey yönetim kadrosu katılım gösterdi. Ayrıca gecede Artaş Gurubu Yönetim Kurulu Başkanı Süleyman Çetinsaya gibi üst düzey konuklar ağırlandı.



(Soldan sağa) Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Özgür, Kale Endüstri Holding Yönetim Kurulu Danışmanı Bekir Kılıç, Artaş Gurubu Yönetim Kurulu Başkanı Süleyman Çetinsaya, Kale Endüstri Holding İcra Kurulu Üyesi Bedri Ulukan

## Kale Alarm Yetkili servisleri ve Takım Liderleri iftar yemeğinde



Kale Alarm'ın takım liderleri ve yetkili servis sahipleri her yıl geleneksel olarak gerçekleşen iftar yemeğinde buluştu. 15 Takım lideri ve yetkili servis sahibinin katıldığı iftar yemeği 23 ve 28 Haziran tarihlerinde Etiler'de bulunan Hasan Kolcuoğlu'nda yapıldı. Kale Alarm ekibinden Kale Güvenlik Sistemleri Direktörü Serkan Karasu, İş ve Süreç Geliştirme Müdürü Melih Mahir İke, Bölge Satış Yöneticisi Haluk Şahindere, Doğu Marmara Bölge Satış Uzmanı Abdullah Çakmakçı, Kurumsal Satış Uzmanı Recep Delibaş iftar yemeğinde bayi sahipleri ve takım liderleri ile buluştular.

Vodafone'lu esnafa  
4 ay ücretsiz abonelik

Şifrenizi almak için KALE yazıp 6666'ya gönderin.

Vodafone



## Kale Alarm ve Vodafone, ESNAFI YARINLARA HAZIRLIYOR

Türkiye'de güvenliğin adresi olan Kale Alarm ve Vodafone esnafı güvende hissettirecek bir kampanya düzenledi. Kale Alarm ve Vodafone işbirliği ile düzenlenen kampanyada, esnaf yüksek güvenlik sağlayan alarm sistemini dört ay ücretsiz olarak dükkanında kullanabilecek. Kale Alarm sisteminden yararlanan esnaf, Vodafone esnaf tarifesinde cep telefonu üzerinden her an her yerde işyerindeki alarmını yönetebiliyor olacak. "Güvenlik ciddi iştir" sloganıyla kullanıcıların yaşamlarını kolaylaştırmak için çeşitli çözüm önerileri sunan Kale Alarm ile işletmelerin dijital haritasını çıkararak ihtiyaçlarını belirlemek üzere "Yarına hazırım" platformunu geliştiren Vodafone'un esnafa yönelik başlattığı kampanya kapsamında; Vodafone esnaf tarifelerini kullanan aboneler, Kale Alarm'a da dört ay ücretsiz abone olma fırsatı yakarken kampanya medyada geniş yankı buldu.



## KALE SİGORTA'ya UNICO'dan ödül

'Tam Kapsam Güvenlik' vizyonuyla bir dünya markası olmayı başaran Kale Endüstri Holding'in 'bü-tünsel güvenlik hizmeti sunma' ilkesi doğrultusunda 1995 yılında kurduğu Kale Sigorta Acentesi, verimlilik alanında UNICO tarafından verilen ödüle layık görüldü. Poliçe Üretim ve Kârlılık kriterlerine göre verilen verimlilik ödülüne bu yıl Kale Sigorta 5. defa sahip oldu. Ödülü, UNICO Marmara Bölgesi Acentalar Müdürü Ender Evran'ın elinden Kale Sigorta Yöneticisi Gülcan Fındık aldı.



# Dünyada Kale

**Kale Kilit**, İran, Türkmenistan, Meksika ve Lübnan'da gerçekleşen fuarlara katılım gösterdi. Dünya çapında yapılan fuarlarda yoğun ilgi gören Kale, **değişimin öncüsü olmaya devam ediyor.**



**ÖNCE  
KLIKLE,  
SONRA  
KİLİTLE!**

Güvenliğin klik noktası, [www.benimkalem.com.tr](http://www.benimkalem.com.tr) yayında!

**KALE KİLİT**  
[benimkalem.com.tr](http://benimkalem.com.tr)

# Güvenlik Ciddi İştir!



 **KALE ALARM**

**444 724 0**

[www.kalealarm.com.tr](http://www.kalealarm.com.tr)

Kale Güvenlik Sistemleri A.Ş. bir Kale Endüstri Holding kuruluşudur.